



FEDERAZIONE | AUTONOMA | BANCARI | ITALIANI

Riservato alle strutture
Dipartimento Comunicazione & Immagine
Responsabile - Lodovico Antonini

RASSEGNA STAMPA
Anno XVIII

A cura di

Giuditta Romiti g.romiti@fabi.it Verdiana Risuleo v.risuleo@fabi.it



	entra	entra	entra	entra
Seguici su:				
REGISTRATI NELL'AREA RISERVATA AGLI ISCRITTI E AVRAI A DISPOSIZIONE UNA SORTA DI SINDACALISTA ELETTRONICO PERSONALE Registrati				

Rassegna del 13/05/2020

FABI

12/05/20	BLOOMBERG.COM	1 As Italians Wait for Cash, Banks and Government Blame Each Other	...	1
13/05/20	Conquiste del Lavoro	4 Anche le banche dal 18 maggio entrano nella Fase 2 nel rispetto rigoroso delle misure di protezione già adottate a favore dei lavoratori e della clientela. Lo hanno concordato ieri Abi e sindacati di categoria - Banche, scatta la Fase 2	D'Onofrio Carlo	4
13/05/20	Gazzetta del Mezzogiorno	10 Tagli alla Pop-Bari rivolta dei sindacati - Sindacati della Banca Popolare di Bari: «Solo tagli ora basta dialogo, dai commissari nessuna risposta»	...	5
12/05/20	ILMESSAGGERO.IT	1 Banche, da lunedì 18 sportelli alla normalità: ecco il protocollo Abi-sindacati	...	6
13/05/20	Le Cronache Lucane	8 Sedi lucane: nessun numero per "non turbare i mercati", ma la BpB non è quotata in borsa	...	7
13/05/20	Messaggero	19 Vertice Conte-Gualtieri con i banchieri «Dovete accelerare sui prestiti garantiti»	r.dim	9
13/05/20	Messaggero Abruzzo	43 Caripe-Tercas l'ipotesi di una nuova banca regionale - Popolare di Bari, dalle ceneri può nascere una nuova Tercas	Di Biagio Maurizio	10
13/05/20	Mf	2 Sileoni (Fabi): con scudo penale prestiti ai soliti noti	Fregonara Gaudenzio	12
13/05/20	Quotidiano del Sud Basilicata e Murge	10 Popolare di Bari tagli in 5 anni per 109 milioni - Strappo tra sindacati e commissari	...	13
13/05/20	Repubblica Bari	10 La vertenza. Pop Bari, esplose la guerra sui tagli I sindacati: "Fermiamo il dialogo"	g.d.m.	15

SCENARIO BANCHE

13/05/20	Corriere del Veneto Venezia e Mestre	11 Cattolica, intesa sullo statuto Proposta unica in assemblea	Nicoletti Federico	16
13/05/20	Corriere della Sera	33 Intesa, l'Antitrust apre un'istruttoria: Ubi può essere un terzo polo bancario	Massaro Fabrizio	18
13/05/20	Foglio	1 Perfezionare il Mes	Corsetti Giancarlo - Erce Aitor - Marimon Ramon	19
13/05/20	Il Fatto Quotidiano	15 L'Italia stretta nella guerra Berlino-Bce	Di Foggia Carlo	20
13/05/20	Il Fatto Quotidiano	16 Contratti derivati, Cattolica vince un contenzioso con Bnl da 7 milioni	...	21
13/05/20	Il Fatto Quotidiano	16 I soci di Ubi che resistono a Intesa non hanno speso un euro contro Messina	Pavesi Fabio	22
13/05/20	Il Fatto Quotidiano	17 Parvus, il fondo delle Cayman ago della bilancia della fusione	Borzi Nicola	25
13/05/20	Italia Oggi	28 Pop. Sondrio aiuta l'economia	...	27
13/05/20	Italia Oggi	31 Il Fisco diventa un bancomat	Bartelli Cristina	28
13/05/20	Italia Oggi	32 Via libera al bonus per le commissioni Pos	Provino Giulia	29
13/05/20	Mattino	2 Intervista a Giuseppe Nargi - «Duecento milioni e 40mila mutui sospesi La liquidità c'è ed è disponibile quasi a zero»	Santonastaso Nando	30
13/05/20	Messaggero	19 Intesa-Ubi, in campo l'Antitrust nubi sull'Ops che adesso rischia	Dimito Rosario	31
13/05/20	Mf	2 Oltre 150 mila le richieste di garanzia	Brustia Carlo	32
13/05/20	Mf	2 Intervista a Corrado Passera - Troppi esclusi dai finanziamenti	Gualtieri Luca	33
13/05/20	Mf	3 Intervista a Riccardo Gallo - La Cdp non si presti a diventare il nuovo Iri	Zoppo Angela	34
13/05/20	Mf	3 Giacomoni (Forza Italia) presidente della vigilanza Cdp	Pira Andrea	35
13/05/20	Mf	14 Intesa-Ubi sotto la lente Antitrust	Gualtieri Luca	36
13/05/20	Mf	14 Per Banca Ifis 26,4 milioni di profitti e clienti in aumento nel trimestre	Cervini Claudia	37
13/05/20	Mf	15 PagoPa, Abi chiede parità con Poste Italiane e la proroga a fine anno	Messia Anna	38
13/05/20	Mf	15 Banco Bpm affronta gli incagli	Gualtieri Luca	39
13/05/20	Repubblica Bologna	6 Quelle casseforti poco trasparenti dove contano gli amici degli amici	Balzanelli Aldo	41
13/05/20	Sole 24 Ore	10 L'Abi alla task force: «Migliorare le procedure informatiche»	L.Ser.	42
13/05/20	Sole 24 Ore	10 Liquidità. Via all'inchiesta sui prestiti garantiti - Inchiesta sui crediti garantiti, un questionario a 150 banche	Perrone Manuela	43
13/05/20	Sole 24 Ore	20 Intesa e UniCredit declassate da Fitch	...	45
13/05/20	Sole 24 Ore	20 In breve - I ricavi aumentano del 55% nel trimestre	...	46
13/05/20	Sole 24 Ore	20 Intesa-Ubi, l'Antitrust avvia una indagine sulla offerta di scambio - Istruttoria al via. Ubi-Intesa, ecco l'Antitrust faro su posizione dominante - Intesa-Ubi, in campo l'Antitrust Faro sulla posizione dominante	Festa Carlo	47
13/05/20	Sole 24 Ore	21 BoT, asta ok Banche, più BTp in portafoglio	Cellino Maximilian	49
13/05/20	Sole 24 Ore - Focus	11 Sospensione rate fino a 12 mesi per chi è in difficoltà - Dal protocollo Abi-consumatori moratoria su mutui e prestiti	Cavestri Laura	50

WEB

12/05/20	ABRUZZONEWS.EU	1 Popolare di Bari, esito incontro Anci Abruzzo con sindacati e lavoratori	...	52
12/05/20	QUOTIDIANODELSUD.IT	1 LA GRANDE DISILLUSIONE Banca Popolare di Bari, tagli micidiali a raffica: i commissari cancellano il Sud dai piani di rilancio - Il Quotidiano del Sud	...	54

Economics

As Italians Wait for Cash, Banks and Government Blame Each Other

By [Sonia Sirletti](#), [Flavia Rotondi](#), and [Alessandro Speciale](#)

May 12, 2020, 7:12 AM EDT Updated on May 12, 2020, 9:30 AM EDT

- ▶ Finance minister says bank bureaucracy is slowing delivery
- ▶ Government aid slow to arrive for struggling borrowers

LIVE ON BLOOMBERG
Watch Live TV >
Listen to Live Radio >



LISTEN TO ARTICLE



SHARE THIS ARTICLE

- Share
- Tweet
- Post
- Email

Sign up here for our daily coronavirus newsletter on what you need to know, and subscribe to our Covid-19 podcast for the latest news and analysis.

Italian businesses struggling to survive the coronavirus crisis need cash now. What they're getting instead is finger-pointing as the government and banks blame each other for the slow delivery of desperately needed economic relief.

Two months after the government promised to unlock as much as 740 billion euros (\$800 billion) to mitigate the economic damage, just a fraction of that sum has been received by firms and families. Of some 300,000 companies that asked for emergency unemployment benefits for their workers, less than one in ten has received them. Just six larger companies had been granted a state-backed loan as of May 12, according to the Bank of Italy.

Deputy Finance Minister Antonio Misiani is leading the criticism of the country's banks, which are the main vehicle to deliver the government-backed support. He said some lenders are "unacceptably slow" due to too much bureaucracy and need to do more to get cash to borrowers more quickly.

"There are banks that provide loans in 72 hours, others that, because of their internal processes and multiple checks, take much longer," Misiani told Radio24 on Monday. "Is this a fault of the legislator? Taking responsibility is a duty for everyone."

Slow Relief
Italy has freed up EU740b for the economy but its deployment is complex

Date	Amount	Measure
March 17	EU220b	Moratorium on loans
—	EU100b	Guarantees through SME fund
—	EU20b	DTA conversions, other guarantees

April 8	EU200b	Additional loan guarantees for domestic firms, including via SME fund
—	EU200b	Loan guarantees for exports

Source: Finance Ministry, Bloomberg **Bloomberg**

Banks Blame Rules

The Italian Banking Association has pushed back, saying the rules are too complicated and urging the government “to evaluate legal and technology changes to simplify, speed up and make more efficient the measures to spur liquidity.”

Lenders have requested state backing for some 155,000 loans worth over 7.8 billion euros, the finance ministry said on May 12.

[Read More: Italy's Plan to Cap Price of Face Masks at 50 Cents Has Flopped](#)

[Intesa Sanpaolo SpA](#), Italy's biggest bank by market value, has initiated procedures for suspending payments on loans and mortgages, and committed as much as 50 billion euros in new credit lines for companies and families, Chief Executive Officer Carlo Messina said earlier this month.

“The government is trying to fend off criticism by shifting the blame to banks,” said Fabrizio Bernardi, an analyst at Fidentiis Equities. “There is a certain degree of confusion regarding the way the liquidity is granted, with bureaucracy being the main issue. That said, smaller banks historically have lower efficiency and it's likely that they are taking more time to deal with client requests.”

Money Maker

Some bank workers tell a different story, according to Lando Maria Sileoni, secretary general of bank employees union Fabi.

“Some banks believe they can make a little money” from the 25,000-euro state-backed loans that the government introduced, Sileoni said on Rai 1 radio, according to news agency Ansa. “Externally, they say one thing, while internally they give indications of going in the opposite direction.”

Prime Minister Giuseppe Conte, who asked lenders for “an act of love” in getting money to firms quickly, conceded that there have been shortcomings. On May 1 he apologized to Italians for bureaucratic delays of pledged assistance to workers and small businesses adding that new measures in the pipeline and will be “stronger, faster, more direct.”

Two weeks later, Italians are still waiting for those

measures, as a new stimulus package promised for early April is still being discussed by coalition parties.

Italy High Frequency Data Dashboard



Have a confidential tip for our reporters?
[GET IN TOUCH](#)

Before it's here, it's on the Bloomberg Terminal.
[LEARN MORE](#)

(Updates with Finance Ministry data on requests for state support)

Anche le banche dal 18 maggio entrano nella Fase 2 nel rispetto rigoroso delle misure di protezione già adottate a favore dei lavoratori e della clientela. Lo hanno concordato ieri Abi e sindacati di categoria

D'Onofrio
a pagina 4

Abi e sindacati di categoria: si torna in filiale ma nel rispetto delle regole

Banche, scatta la Fase 2

Anche le banche entrano nella Fase 2. Un'entrata graduale, accompagnata dal rispetto rigoroso del distanziamento sociale e delle misure di protezione già adottate a favore dei lavoratori e della clientela. Dal 18 maggio, secondo quanto hanno concordato ieri Abi e sindacati di categoria, non sarà più obbligatorio prendere un appuntamento per recarsi in banca. Sarà sempre possibile ricorrere alla prenotazione, che con l'accordo firmato il 24 marzo era stata individuata dalle parti come l'unica possibile via di accesso nell'infuriare dell'emergenza sanitaria, ma i clienti potranno presentarsi in filiale anche senza preavviso. Tuttavia gli ingressi saranno contingentati. Andrà infatti rispettato il rapporto di 1:1 tra i clienti e il perso-

nale al momento disponibile e andrà garantito il mantenimento della distanza interpersonale di almeno un metro quale principale misura di contenimento. Inoltre verrà assicurata ai lavoratori la continua disponibilità di adeguati Dpi (maschere e gel igienizzante). Se però la situazione dovesse precipitare, se cioè vi fosse una ripresa dei contagi su larga scala tale da determinare l'introduzione di nuove misure di contenimento, secondo quanto detta il Dpcm approvato il 26 aprile, si tornerà agli appuntamenti e ad una nuova riduzione dell'operatività. "Considerato l'attuale stato delle evidenze scientifiche relative ai test sierologici (che ne attestano il rilievo ai fini di indagini epidemiologiche - e non diagnostici - indispensabili per garantire la protezione dall'em-

ergenza sanitaria in atto), le Parti effettueranno le opportune valutazioni a seguito di quanto verrà disposto dalle competenti Autorità sanitarie", si legge inoltre nel testo del verbale sottoscritto dai segretari generali di First Cisl, **Fabi**, Fisac Cgil, Uilca e Unisin (Riccardo Colombani, **Lando Maria Sileoni**, Giuliano Calcagni, Massimo Masi ed Emilio Contrasto) e dai r a p p r e s e n t a n t i dell'Abi.

Per andare incontro alle esigenze dei dipendenti con figli di età fino a 14 anni, quindi ancora alle prese con la didattica a distanza in tutte le scuole di ogni ordine e grado, le banche valuteranno

con i sindacati soluzioni solidaristiche con il ricorso della "banca del tempo" fino al 31 luglio 2020 (strumento introdotto con il rinnovo del contratto collettivo nazionale di lavoro del 19 dicembre scorso), tenendo comunque conto della possibilità di ricorrere ai congedi indennizzati introdotti con i decreti legge 23/2020 e 27/2020 varati dal governo. In relazione alle libertà sindacali, entro il 30 giugno 2020 i sindacati e l'Abi valuteranno soluzioni sperimentali per lo svolgimento "in remoto" delle assemblee del personale.

Carlo D'Onofrio



«STOP AL PIANO»
Tagli alla Pop-Bari
rivolta dei sindacati
A PAGINA 10 >>

IL FUTURO DELLA BANCA IL PRESIDENTE DEL CONSIGLIO REGIONALE, MARIO LOIZZO: «NON È RISANAMENTO, MA LIQUIDAZIONE»

Sindacati della Banca Popolare di Bari: «Solo tagli ora basta dialogo, dai commissari nessuna risposta»

● **BARI.** Prevede una riduzione dei costi per 109 milioni di euro, in cinque anni, il piano industriale presentato ai sindacati dalla Banca popolare di Bari con tagli su sedi, contratti, fornitori e soprattutto personale. Nel documento «linee guida Piano industriale 2020-2024» sottoposto ai sindacati, i commissari elencano gli «ingredienti per superare la crisi attuale» dell'istituto di credito barese, commissariato a dicembre e i cui ex amministratori sono stati arrestati a gennaio.

In particolare nel piano si ipotizza un «efficientamento delle spese per il personale con riduzione del costo del lavoro, attraverso prepensionamenti, quota 100, esodi incentivati, coerenti con la razionalizzazione della rete attraverso la chiusura o il ridisegno delle filiali meno redditizie e lo snellimento delle strutture centrali anche attraverso l'esternalizzazione di attività».

Gli esuberi ipotizzati sono 900 (da 2.642 a 1.742) e consentirebbero un risparmio di circa 70 milioni di euro, il 40% del costo attuale, passando da 181 a 112 milioni annui. Il taglio dei costi del personale e delle filiali, però, è solo uno dei «tre pilastri» individuati dal piano industriale. Gli altri due pilastri sono il «rafforzamento della posizione patrimoniale e di liquidità» e il «ritorno alla creazione di valore» con la «rifocalizzazione sulla clientela».

«Abbiamo comunicato ai commissari» della Banca popolare di Bari «che non ci sono i presupposti per continuare finché non ci saranno risposte chiare e precise», tra l'altro, su «un piano credibile dei ricavi, dati economici di fine anno e le conseguenze dell'emergenza Covid; l'elenco delle filiali in chiusura e la logica che ha portato alla loro scelta». Lo dichiarano le

segreterie nazionali di **Fabi**, First Cisl, Fisas Cgil, Uilca Uil, e Unisin, precisando che «non siamo disponibili a firmare accordi al buio».

In una nota congiunta diffusa dopo aver incontrato i commissari della BpB, i sindacalisti sottolineano che il piano industriale che prevede 900 esuberanti su 2.642 dipendenti e la chiusura di 94 filiali su 291, denota «una visione miope più da liquidatori che da commissari aventi l'obiettivo del risanamento dell'azienda».

«Un piano, se così vogliamo chiamarlo - dicono i sindacati - pieno di contraddizioni e con un approccio basato esclusivamente sul risparmio dei costi, soprattutto quelli del personale». «Ma ciò che appare di una gravità estrema - evidenziano - è il non esserci nessuna prospettiva per il rilancio ed il riposizionamento della Banca, in particolare sul fronte dei ricavi indispensabili per la sopravvivenza della stessa».

«Il piano di sviluppo presentato dai commissari straordinari della Banca Popolare di Bari ai sindacati non è un progetto di risanamento, ma di liquidazione». Il presidente del Consiglio regionale della Puglia, Mario Loizzo, commenta così quelle che definisce «le discutibili prospettive di rilancio: ci aspettavamo - evidenzia - un disegno realistico di consolidamento, non una ritirata dai territori e una dichiarazione di resa».

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE



ECONOMIA

Martedì 12 Maggio - agg. 20:01

NEWS WELFARE RISPARMIO BORSA ITALIANA BORSA ESTERI ETF FONDI COMUNI VALUTE

> FASE 2

Banche, da lunedì 18 sportelli alla normalità: ecco il protocollo Abi-sindacati

ECONOMIA > NEWS

Martedì 12 Maggio 2020 di Rosario Dimito



Riaprono le banche, ma con alcune limitazioni: cambiano infatti le regole per l'accesso allo sportello a partire da lunedì 18 maggio, in linea con le disposizioni del governo sulla cosiddetta Fase 2: ingressi contingentati nelle filiali, anche senza appuntamento, ma con rapporto massimo di uno a uno tra numero di clienti e lavoratori, per andare incontro alla maggiore mobilità delle persone iniziata lo scorso 4 maggio. Scatterà, comunque, immediatamente l'obbligo di prenotazione telefonica e sarà stabilita una riduzione dell'operatività delle agenzie bancarie nelle zone in cui l'aggravamento del rischio sanitario comporterà l'adozione di più rigorose misure di contenimento della mobilità dei cittadini da parte delle istituzioni. Nelle filiali, secondo quanto definito nel nuovo protocollo siglato tra **Fabi** e gli altri **sindacati** con Abi, sarà rispettato sempre il mantenimento della distanza di sicurezza, sarà garantita la disponibilità di dispositivi di protezione individuale per tutte le lavoratrici e i lavoratori **bancari**. Le sigle valuteranno con l'Associazione bancaria i test sierologici per i dipendenti. Ecco il protocollo delle riaperture.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

COMMENTA

ULTIMI INSERITI

PIÙ VOTATI

0 di 0 commenti presenti

Nessun commento presente

Potrebbe interessarti anche

LA PROTESTA

Fase 2, le imprese non ci stanno: «Regole per riaprire insostenibili»

- Da lunedì forse via libera a visite amici. Spostamenti tra regioni, ipotesi 1° giugno
- Spiagge, in cabina solo tra parenti: ecco le raccomandazioni degli scienziati

FASE 2

Banche, da lunedì si cambia: non bisognerà più prendere appuntamento

- Ecobonus e sismabonus al 110%, la guida: ecco per quali lavori potrebbe spettare
- **Banche**, da lunedì in filiale anche senza appuntamento

FASE DUE

Conte integra la task-force con 5 donne, altre sei esperte nel Comitato tecnico scientifico

FABI

MyPLAY

LE VOCI DEL MESSAGGERO

Roma deserta, i controlli e la storia di Marta abbandonata in strada dai vigili (come in una favola)

di Pietro Piovani



Trump alla giornalista di origini asiatiche: «Questo chiedilo alla Cina». E se ne va



L'accusa di Beppe Sala: «Assemblea impressionante per Silvia Romano, regole violate»



Gatti maniaci dell'ordine? Eccone uno in piena... quarantena



Danimarca, pilota "fugge" dalla quarantena e torna a volare... così

SMART CITY ROMA



STATISTICHE TEMPI DI ATTESA ALLA FERMATA

07 min 57 sec

Tempo di attesa medio



ECONOMIA



Gruppo FS, Fase 2 seconda settimana: Regionali ok. Più Frece dal 18 maggio



Coronavirus: risalgono i contagi. Calano terapie intensive e ricoverati con sintomi. 172 i morti



Ferragamo, chiude primo trimestre in perdita



Commercialisti, Focus su impatto Brexit

Sedi lucane: nessun numero per "non turbare i mercati", ma la BpB non è quotata in borsa

Banca Popolare di Bari: dopo gli Jacobini, con i Commissari la musica non è cambiata. Oltre all'ennesimo piano industriale lacrime e sangue, torna la costante di trattative condotte con modalità esecrabili. Per la Basilicata, poi, la chiusura delle sedi e i licenziamenti restano una misteriosa certezza. Ci sono alcuni numeri, come le 7 filiali lucane su 33 che dovrebbero chiudere, ma mancano nomi e indirizzi sia delle sedi che scompariranno che del personale che i Commissari vorrebbero licenziare in Basilicata.

L'aggiornamento clamoroso, ieri mattina, in concomitanza dell'attentissima conference call tra i Commissari della BpB e sindacati, presente solo Antonio Blandini, pare che Enrico Ajello sia scomparso dai radar da un po' di tempo. L'importante trattativa su un piano industriale 2020-2024 che prevede, per come annunciato, pesanti tagli su contratti, fornitori, chiusura sedi, oltre 90, e soprattutto licenziamenti di personale, almeno 900 dipendenti su 2mila e 642, nonché 510 lavoratori da riconvertire, come iniziata è subito terminata.

È accaduto che dai Commissari i documenti «consegnati col contagocce», e con dati ancora parziali, sono stati inviati la sera prima dell'incontro, «dopo le ore 22».

Impossibile per i sindacati, a queste condizioni, arrivare pronti e preparati alla conference call di ieri. Come la scorrettezza dell'invio tardivo e incompleto dei documenti, è stata garbatamente fatta notare al Commissario Blandini, lo stesso ha, prima, cercato di "invertire la piramide" scaricando la colpa sui sindacati e sulla loro presunta non volontà di entrare nel merito, e poi, se n'è andato lasciando basiti gli oltre 50 connessi.

I segretari nazionali di **Fabi**, First-Cisl, Fisac-Cgil, Uilca-Uil e Unisin, hanno nell'immediato esternato pubblicamente la loro contrarietà al modus operandi dei Commissari della BpB, accusandoli di «una

visione miope più da liquidatori che da Commissari aventi l'obiettivo del risanamento dell'azienda».

Non è tutto. Perché il Commissario Blandini ha esternato oltre il rimprovero sui generis nei confronti delle parti sociali, intente, secondo lui, a "fare poesia", anche la non pienamente motivata giustificazione sugli omessi numeri e dati precisi: "per non turbare i mercati".

Considerato che la Banca popolare di Bari non è quotata in borsa, e che le infauste sorti della BpB nel mercato alternativo Hi - Mtf sono da tempo ormai più che note, ne consegue che l'Istituto è già di per sé abbastanza decotto che difficilmente "i mercati", a tutto voler concedere e fatta salva la buona fede, potrebbero risultare ancora più "turbati" dalle peripezie della BpB.

Così dietro il paravento dei mercati, e sulle omissioni dei dati richiesti si palesa la inadeguatezza dei commissari a gestire questo genere di criticità.

Sul fronte Basilicata, oltre alla paventata chiusura di 7 filiali, andrebbe incontro a un pesante snellimento, tra chiusure uffici ed esternalizzazioni, anche la direzione generale a Potenza della BpB.

«Le proposte di esternalizzazioni - hanno lamentato i segretari nazionali di nazionali di **Fabi**, First-Cisl, Fisac-Cgil, Uilca-Uil e Unisin - sono in evidente dispregio del Ccnl appena rinnovato».

«Ma ciò che appare di una gravità estrema - hanno proseguito i sindacati - è il non esserci nessuna prospettiva per il rilancio ed il riposizionamento della Banca, in particolare sul fronte dei ricavi indispensabili per la sopravvivenza della stessa. A che gioco giochiamo? Se qualcuno pensa di poter giocare sulla pelle delle lavoratrici e dei lavoratori sappia che noi non ci stiamo e che troverà pane per i suoi denti. Una visione miope dicevamo, che guarda esclusivamente all'oggi e che utilizza una vecchia e purtroppo mai superata ricetta: tagliare, tagliare, tagliare».



«Vogliamo - hanno rimarcato le parti sociali - discontinuità dal passato, ma quella vera! Una discontinuità che deve essere tangibile anche nel cambio di rotta rispetto alle scelte che impattano sul tessuto sociale, e quindi anche sulle lavoratrici ed i lavoratori che ricordiamo essere vittime di tutto quanto accaduto».

«La situazione della Banca - hanno sottolineato le delegazioni Aziendali del Gruppo Banca Popolare di Bari - è drammatica, ne siamo consapevoli e pronti ad assumerci tutte le nostre responsabilità ma solo nella piena cognizione di causa del contesto effettivo in cui andremo a ricercare le migliori soluzioni di tutela per chi rappresentiamo.

I commissari fin dal primo incontro ci hanno parlato di tempi stringenti e non siamo certo noi che vogliamo farli scorrere inutilmente, sia ben chiaro».

«Se vi è una tattica dilatoria - hanno concluso i sindacati - nel non rispondere ai nostri quesiti, qualcuno ne avrà responsabilità. Abbiamo un compito difficile ed essenziale ma non siamo disponibili a firmare accordi al buio».

WILNOT



● La sede BpB a Potenza

Vertice Conte-Gualtieri con i banchieri «Dovete accelerare sui prestiti garantiti»

IL PRESSING

ROMA Il governo è sceso in campo con le banche per sollecitare le erogazioni sui prestiti garantiti (dal 100 all'80%) fino a 25 mila e quelli fino a 5 milioni da parte del Fondo di garanzia che continuano a sollevare proteste, lamentele, polemiche dalle imprese, professionisti, associazioni di consumatori, sindacati. Ieri è stata superata la soglia delle 165 mila richieste (140 mila fino a 25 mila euro), con una media giornaliera stabilizzata a quota 10 mila, dopo aver toccato in un paio di giorni fa 12 mila: Ubi svetta solitaria in testa alla classifica delle banche più prolifiche nell'inserimento delle richieste, seguita da Banco Bpm.

Nei giorni scorsi Giuseppe Conte e Roberto Gualtieri, in video conferenze bilaterali, hanno chiamato i principali amministratori delegati delle grandi banche italiane. Con toni cordiali e collaborativi, nel corso di conversazioni di 8-10 minuti ciascuna, il premier e il ministro del Tesoro hanno sondato i top manager sull'andamento della raccolta di domande, lo stato di inserimento delle stesse, lo stato delle erogazioni e sull'intera procedura. E soprattutto da alcuni di essi hanno voluto sapere i tempi di delibera ed erogazione.

Naturalmente Conte e Gualtieri hanno fatto riferimento ai numeri complessivi che, rispetto alle attese del mercato, sono ancora lontani dagli obiettivi che si vorrebbe raggiungere. Si consideri che il governo, con il Cura Italia, ha stanziato un plafond di 7 miliardi a disposizione delle pmi e dei professionisti per operazioni fino a 25 mila euro interamente garantite più quelle fino a 800 mila e 5 milioni.

«Alcune banche ritengono di guadagnare poco con i prestiti fi-

no a 25 mila euro. Così, all'esterno, raccontano una cosa, mentre all'interno danno indicazioni opposte e spingono i direttori di filiale, a non erogare credito», ha denunciato **Lando Maria Sileoni**, leader della **Fabi**.

GRADUATORIA TRA ISTITUTI

Molte banche fanno sapere di aver già presentato domande al Fondo: 20 mila accolte ieri dopo che nel week end ne sono arrivate 26 mila. Perché tanti si lamentano di non aver avuto i soldi?

C'è chi eccedisce che ci sarebbero difficoltà a inoltrare le richieste per le quali servono le anagrafiche dei beneficiari del finanziamento, cioè le imprese. Gli istituti ancora non sarebbero attrezzati a gestire con flussi elettronici tutta questa mole di domande. Come tutte le procedure che riguardano agevolazioni pubbliche, per motivi di trasparenza, i clienti che richiedono i finanziamenti garantiti, ricevono dal Fondo di garanzia, come si legge dal sito, una mail di conferma di ricevimento della domanda e tra l'altro, per quelle garantite al 100%, l'istituto può procedere all'erogazione del prestito senza attendere l'ok del Fondo.

Secondo i dati aggiornati a ieri sera delle domande presentate al Fondo, esse superavano 165 mila. La ripartizione fra le banche delle presentazioni di richieste di garanzie, secondo fonti del Tesoro, vede al primo posto Ubi che ha superato quota 40 mila. Al secondo Banco Bpm con 16 mila, seguito da Bper con più di 10 mila domande. Quindi Unicredit che negli ultimi giorni ha accelerato, con 7.500, poi Mps circa 7 mila. Tra le prime dieci c'è Desio e Brianza con circa 5 mila. Poi tra le prime 20, Popolare di Puglia e Basilicata circa 2 mila, Bcc Roma (1.700).

r. dim.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



L'ingresso del Ministero del Tesoro in Via XX Settembre

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE



Credito
Caripe-Tercas
l'ipotesi
di una nuova
banca regionale
Di Biagio a pag. 43

Popolare di Bari, dalle ceneri può nascere una nuova Tercas

- ▶ L'esempio è quello di Orvieto, sarà decisiva l'unione delle varie Fondazioni
- ▶ Confindustria vede di buon occhio l'idea, più cauti invece gli operatori

**IL PRESIDENTE
GIANFRANCO MANCINI:
«PRIMA DI TUTTO
CI DEVE ESSERE
UNA CIAMBELLA
POLITICA DECISA»**

ECONOMIA

Da tempo si ventila l'ipotesi di una nuova figura bancaria che faccia riferimento al territorio teramano (e pescarese) soppiantando Bari che ha tradito molte delle fiducie del mondo imprenditoriale locale (l'ultima, il taglio del 40% delle filiali in Abruzzo). Una nuova Tercas o Caripe, oppure assieme, che gestisca il credito a imprese e famiglie senza passare per altre vie. "Il nostro territorio - ha spiegato il deputato 5stelle, Antonio Zennaro, che ha presentato un'interrogazione parlamentare al ministro dell'economia - non può essere ulteriormente danneggiato in un contesto dove l'accesso al credito è già diminuito del 30% negli ultimi 10 anni". Recentemente s'era fatto avanti anche l'ex onorevole, Vincenzo Cerulli Irelli, ma che però ha fatto sapere che "per il momento la creazione di

una nuova banca del territorio non è possibile, non è una strada percorribile perché occorrono tanti soldi". Minimo 80 milioni, affermano gli esperti, e gli investitori che fanno business preferiscono rivolgersi altrove, anche perché nel settore i margini di guadagno sono ridotti e le incombenze tante, come del resto le regole pressanti. Ma con il gioco delle alleanze delle fondazioni sì, ci sarebbero spiragli: sarebbe sufficiente l'unione di quella teramana, aquilana e pescarese, che in pancia hanno svariati milioni di patrimonio (400 e anche oltre), per fare come ha fatto Orvieto. La cittadina umbra era stata anch'essa assorbita dalla Popolare di Bari ma si è riscattata, liberandosi dal giogo pugliese con l'intervento del finanziere bolognese Giulio Gallazzi, di un fondo francese e di una società di investimento: il prezzo su cui si è raggiunto l'accordo è pari a 55,5 milioni di euro. Gianfranco Mancini, presidente della Fondazione Tercas, chiede prima di tutto che vi sia una ciambella politica: "Deve passare di qua un eventuale discorso di una nuova figura bancaria, dagli stakeholder del territorio e dalla Banca d'Italia. Per ora è un discorso prematuro, nel frattempo bisogna vedere an-

che il piano di ristrutturazione dei baresi che in Abruzzo taglia 39 filiali su 97, innanzitutto bisognerà orientarsi sulla trattativa che tenda a proteggere il territorio, perché subiremmo un altro colpo che non ci possiamo permettere". Fare come Orvieto? "per il momento è un discorso avveniristico" chiude Mancini. Confindustria Teramo spinge per una banca del territorio: "Questa è l'occasione giusta affinché la politica, con la sua opera positiva di lobby, stimoli la banca centrale ma anche Cassa Depositi e Prestiti per ristabilire un equilibrio territoriale-economico" afferma il presidente Cesare Zippilli. "Occorre ridare dignità a Teramo e provincia, se non all'Abruzzo intero". Infine i sindacati (Fabi, First Cisl, Fisac Cgil, Uilca, Unisin) considerano i commissari alla stessa stregua di "liquidatori" per "un piano pieno di contraddizioni senza nessuna prospettiva di rilancio con un solo verbo: tagliare, tagliare, tagliare".

Maurizio Di Biagio

© RIPRODUZIONE RISERVATA





Sopra, l'economista Vincenzo Cerulli Irelli
a destra una filiale della Tercas, in alto
Gianfranco Mancini, presidente Fondazione



Sileoni (Fabi): con scudo penale prestati ai soliti noti

di Gaudenzio Fregonara

Lo scudo penale chiesto dai banchieri «diventa importante per i direttori di filiale, che non devono prendersi responsabilità in tema di bancarotta preferenziale e bancarotta fraudolenta, ma non condivido l'idea di introdurre uno scudo penale per i prestiti superiori a 800 mila euro, perché a qualche amministratore delegato verrà la voglia di farsi la campagna elettorale sul territorio e di distribuire i soldi ai soliti noti». Lo ha dichiarato ieri a Radio Rai Uno il segretario generale della Fabi Lando Maria Sileoni. «Non esiste la 'punibilità del provvedimento': se fossi stato l'ottimo ministro Gualtieri», ha aggiunto il numero uno del principale sindacato dei bancari, «nel decreto Liquidità avrei inserito delle sanzioni penali per colpire chi fa il furbo tra le banche nell'erogazione dei prestiti garantiti dallo Stato. Non sta a me fare i nomi delle banche che non stanno applicando le norme correttamente, spetta al governo e alla Banca d'Italia. Sono dalla parte di chi ha bisogno di liquidità, ricevo decine di mail ogni giorno anche io». C'è il problema dei tempi lunghi. «Alcune banche ritengono di guadagnare poco con i prestiti fino a 25 mila euro, così all'esterno raccontano una cosa, mentre all'interno spingono i direttori di filiale a non erogare credito». (riproduzione riservata)





BANCA POPOLARE DI BARI Il piano industriale prevede in 5 anni tagli per 109 milioni

Strappo tra sindacati e commissari

«Basta dialogo senza risposte, non firmiamo accordi al buio». Critica anche **Fabi**

BARI - Prevede una riduzione dei costi per 109 milioni di euro, in cinque anni, il piano industriale presentato ai sindacati dalla Banca popolare di Bari con tagli su sedi, contratti, fornitori e soprattutto personale. Nel documento «linee guida Piano industriale 2020-2024» sottoposto ai sindacati, i commissari elencano gli «ingredienti per superare la crisi attuale» dell'istituto di credito barese, commissariato a dicembre e i cui ex amministratori sono stati arrestati a gennaio.

In particolare nel piano si ipotizza «l'eliminazione degli sprechi del passato tramite razionalizzazione e rinegoziazione dei contratti con terze parti e fornitori», prevedendo un risparmio di 39 milioni di euro (dagli attuali 122 a 83), tagliando spese per consulenze, dotazioni aziendali, affitti delle filiali oggetto di chiusura (94 su 291) e alienazione di immobili di proprietà non strategici. Ipotizzano poi un «efficientamento delle spese per il personale con riduzione del costo del lavoro, attraverso prepensionamenti, quota 1000, esodi incentivati, coerenti con la razionalizzazione della rete attraverso la chiusura o il ridisegno delle filiali meno redditizie e lo snellimento delle struttu-

re centrali anche attraverso l'esternalizzazione di attività».

Gli esuberi ipotizzati sono 900 (da 2642 a 1742) e consentirebbero un risparmio di circa 70 milioni di euro, il 40% del costo attuale, passando da 181 a 112 milioni annui. Il taglio dei costi del personale e delle filiali, però, è solo uno dei «tre pilastri» individuati dal piano industriale, che ha l'obiettivo di «ripartire dalle proprie radici, proponendosi come la Banca di riferimento del territorio». Gli altri due pilastri sono il «rafforzamento della posizione patrimoniale e di liquidità», per esempio con la cessione della quasi totalità dei crediti deteriorati e la revisione dei processi di erogazione del credito, e il «ritorno alla creazione di valore» con la «rifocalizzazione sulla clientela», puntando cioè su persone fisiche con basse esigenze finanziarie, piccoli operatori economici, pmi locali e disintermediazione della clientela corporate più rischiosa.

«Abbiamo comunicato ai commissari» della Banca popolare di Bari «che non ci sono i presupposti per continuare finché non ci saranno risposte chiare e precise», tra l'altro, su «un piano credibile dei ricavi, dati

economici di fine anno e le conseguenze dell'emergenza Covid; l'elenco delle filiali in chiusura e la logica che ha portato alla loro scelta». Lo dichiarano le segreterie nazionali di **Fabi**, First Cisl, Fisac Cgil, Uilca Uil, e Unisin, precisando che «non siamo disponibili a firmare accordi al buio». In una nota congiunta diffusa dopo aver incontrato i commissari della BpB, i sindacalisti sottolineano che il piano industriale che prevede 900 esuberanti su 2.642 dipendenti e la chiusura di 94 filiali su 291, denota «una visione miope più da liquidatori che da commissari aventi l'obiettivo del risanamento dell'azienda».

«Un piano, se così vogliamo chiamarlo - dicono i sindacati - pieno di contraddizioni e con un approccio basato esclusivamente sul risparmio



dei costi, soprattutto quelli del personale». «Ma ciò che appare di una gravità estrema - evidenziano - è il non esserci nessuna prospettiva per il rilancio ed il riposizionamento della Banca, in particolare sul fronte dei ricavi indispensabili per la sopravvivenza della stessa».

«Noi, invece - concludono - vogliamo guardare avanti, vogliamo un futuro per questa banca, un futuro per il territorio, un futuro per le famiglie che ci lavorano». Per poter continuare a dialogare con i commissari, i sindacati sottolineano di voler «capire il futuro delle direzioni generali, soprattutto di quelle distaccate; conoscere il futuro della Cassa di Risparmio di Orvieto; sapere quali immobili verranno venduti. Vogliamo inoltre sapere come verranno ristorati i soci».

«Il comportamento odierno dei commissari straordinari della Banca Popolare di Bari è inaccettabile: di fronte a legittime e pacate richieste di chiarimenti e documentazione utili per poter entrare nel vivo della trattativa, i commissari hanno reagito il modo alterato abbandonando il tavolo»: a dichiararlo è il segretario nazionale della Fabi (Federazione autonoma bancari italiani), Giuliano Xausa, commentando l'incontro di ieri mattina con i vertici dell'istituto pugliese. Un incontro durato meno di 10 minuti. «A chi giova questo comportamento? Vogliono forse allungare i tempi sperando di chiudere un accordo in tutta fretta, magari sotto la spada di Damocle dell'assemblea dei soci?», si chiede Xausa. «Siamo aperti ad ogni soluzione, ma non a tutti i costi», aggiunge.



Sede della Banca Popolare di Bari

La vertenza

Pop Bari, esplose la guerra sui tagli I sindacati: "Fermiamo il dialogo"

Le organizzazioni sindacali annunciano battaglia sul piano industriale elaborato dai commissari della Banca Popolare di Bari. Dicono no al dialogo e chiedono "risposte chiare e precise". All'indomani della presentazione del programma di interventi per risanare l'istituto di credito, al centro di una inchiesta della procura, la trattativa tra i commissari e i sindacati è quindi in salita. A preoccupare le segreterie nazionali di **Fabi**, First Cicl, Fisac Cgil, Uilca Uil e Unisin è soprattutto una parte del piano industriale, quella che prevede 900 esuberanti su 2642 dipendenti e la chiusura di 94 filiali su 291. "Ciò che appare di una gravità estrema - accusano i sindacati - è il non esserci nessuna prospettiva per il rilancio e il posizionamento della banca, in particolare sul fronte dei ricavi indispensabili per la sopravvivenza della stessa". Non so-

lo: per i rappresentanti dei lavoratori "il piano se così vogliamo chiamarlo è pieno di contraddizioni e con un approccio basato esclusivamente sul risparmio dei costi, soprattutto di quelli del personale". La nuova distribuzione delle filiali, nel progetto dei commissari Antonio Blandini ed Enrico Ajello che guidano l'istituto dal 13 dicembre, è stata divisa in sei aree da 35 ciascuna: 2 in Puglia, una in Basilicata e in Calabria, una in Campania, una in Abruzzo-Molise. Il piano che prevede una riduzione dei costi in cinque anni per 109 milioni di euro porterà appunto alla chiusura di 94 filiali, 58 delle quali definite "non profittevoli ovvero sotto la soglia dei costi". I 900 esuberanti saranno invece distribuiti 300 nelle direzioni generali e 600 nella rete. Non solo: alcune figure, come quelle del gestore famiglie e

gestore affluent, scompariranno per fare spazio a nuovi ruoli, come lo specialista investimenti di direzione. Ed è quindi proprio il capitolo che riguarda i dipendenti quello più contestato dalle sigle sindacali. "Noi - scrivono in una nota congiunta - vogliamo guardare avanti, vogliamo un futuro per questa banca, un futuro per il territorio, un futuro per le famiglie che ci lavorano". Per i commissari l'istituto di credito dovrà evolversi, passando da "banca generalista a banca del territorio", focalizzandosi "verso nuovi target di clientela". Un modo, secondo Blandini e Ajello, per permettere alla Popolare di Bari di rimanere sul mercato. La gestione di Marco Jacobini e del figlio Gianluca, ai domiciliari dal 31 gennaio, aveva portato l'istituto di credito sull'orlo del fallimento. - **g.d.m.**

© RIPRODUZIONE RISERVATA



◀ **La protesta**
Soci-azionisti della Banca Popolare di Bari si mobilitano dopo il crac



Cattolica, intesa sullo statuto Proposta unica in assemblea

Informativa in consiglio sul compromesso compagnia-dissidenti. Venerdì cda decisivo

VERONA Cattolica, Bedoni e i soci dissidenti vicini al compromesso sullo statuto. Ieri, prima, in mattinata, il cda della compagnia assicurativa, durante il quale l'avvocato Mario Cera avrebbe riferito dell'esito della trattativa con i legali Galbiati e Sacchi, rappresentanti dei soci Luigi Frascino e Giuseppe Lovati Cottini, i leader dell'iniziativa del «Buon governo», giunta fino ad un testo condiviso; e il cda che affida un mandato di formulare una proposta di sintesi da proporre in assemblea. Poi, nel pomeriggio, alle 17.30, l'incontro in teleconferenza convocato dallo stesso presidente di Cattolica con le associazioni dei soci. Incontro rapido, non più di mezz'ora, in cui non si sarebbe però fatto cenno dell'intesa in dirittura d'arrivo, segno forse che non tutti i tasselli sono già al posto giusto. Il presidente si sarebbe limitato invece a rimandare alle decisioni del cda di venerdì la scelta sulla distribuzione o meno del dividendo e soprattutto a condividere la necessità di convocare l'assemblea dei soci entro il 30 giugno, anche con lo schema, causa coronavirus, delle porte chiuse e del voto espresso con il rappresentante designato.

Soluzione problematica per una cooperativa, con assemblee frequentate da migliaia di soci. Specie se all'ordine del giorno c'è una parte straordinaria con un confronto teso su due schemi contrapposti di modifiche statutarie, l'uno dei quali avrebbe l'effetto di mettere fuori gioco da subito Bedoni

e altri consiglieri. Soluzione meno problematica, però, se il confronto che doveva tenersi nell'assemblea del 6 marzo, poi, causa coronavirus, aggregata a quella di bilancio del 25 aprile e ulteriormente rinviata, viene di fatto disinnescata da un compromesso. Su cui, come mostra la giornata di ieri, si stanno stringendo i tempi.

Decisivo, a questo punto, sarà il cda di dopodomani. Che sarà chiamato, se tutto fila liscio, a convocare l'assemblea dei soci, forse proprio il 30 giugno, e ad approvare il testo della proposta unica condivisa di modifica statutaria da proporre in assemblea. Le trattative finali sulle limature sono febbrili, i rischi d'inciampo sempre possibili. Ma la trattativa è data per chiusa.

Lo schema intorno a cui si ragiona prevede il ritiro sia della proposta del «Buon governo», che di quella alternativa approvata il 20 marzo dal cda. Per presentare in assemblea solo la nuova proposta condivisa tra le parti e approvata dal consiglio. Un compromesso, in cui il Buon governo accetta di accantonare la decadenza immediata di Bedoni e di altri tre consiglieri, lasciando il cda andare alla scadenza naturale e facendo scattare i cambiamenti con il nuovo cda eletto nel 2022. In cambio dell'accoglimento di un buon lotto delle proprie modifiche: il limite dei tre mandati per il presidente e una limitazione dei suoi ruoli operativi, l'introduzione di limiti di età, il rafforzamento

delle rappresentanze delle minoranze e i compensi fissati in assemblea.

Un compromesso che evita un confronto violento nella compagnia, oltretutto in un clima del tutto mutato con l'emergenza Coronavirus. Esito trionfante dal fronte veronese del Buon governo, da Frascino e Lovati Cottini, che hanno preferito incassare un compromesso piuttosto che puntare ad un risultato pieno, dall'esito però molto incerto; e accettato con realismo dai soci milanesi Francesco Brioschi e Massimiliano Cagliero, entrati in campo soprattutto in dura polemica di fronte alla clamorosa messa alla porta dell'amministratore delegato Alberto Minali. «Prendiamo atto che nella proposta ci sono miglioramenti e neanche di poco conto - dice Brioschi -. Ma certo non diciamo che tutto così va a posto. E soprattutto resta il danno compiuto con l'allontanamento di Minali».

Minali, che da quel che si capisce, probabilmente si prepara a votare contro alla proposta. Specie se confermate alcune scelte della prima proposta cda, che limiterebbero la portata dei cambiamenti. Come il limite di mandato di nove anni per il presidente, che tuttavia potrebbe rimanere poi da consigliere. E con una previsione di limiti di età, secondo cui, alla nomina del cda, un terzo dei consiglieri dovrebbe avere meno di 60 anni. Che creerebbe alla fine ben pochi problemi.

Federico Nicoletti

© RIPRODUZIONE RISERVATA





Ore febbrili
Paolo Bedoni,
presidente di
Cattolica, e
Luigi Frascino,
l'imprenditore
tra i leader
dell'iniziativa
del «Buon
governo»

In emergenza L'assemblea dei soci di Cattolica. Quest'anno si terrà probabilmente a porte chiuse a causa del coronavirus

Intesa, l'Antitrust apre un'istruttoria: Ubi può essere un terzo polo bancario

Il Garante sull'Ops: valuteremo le condizioni. Il gruppo: normale procedura

La strategia

Messina insiste sulla strategicità dell'offerta in un'economia a rischio per il Covid-19

L'offerta

di **Fabrizio Massaro**

Con la sua offerta di scambio su Ubi Banca, Intesa Sanpaolo eliminerebbe dal mercato «un operatore di medie dimensioni che in un futuro non remoto avrebbe potuto fungere da polo di aggregazione, costituendo un terzo gruppo bancario di grandi dimensioni che si sarebbe affiancato alle due banche maggiori», ovvero la stessa Intesa Sanpaolo e Unicredit. È uno dei passaggi chiave della relazione di avvio dell'istruttoria decisa dall'autorità Antitrust sull'ops di nuove 17 azioni Intesa Sanpaolo ogni 10 Ubi, annunciata il 17 febbraio.

L'altro punto di verifica è che «la sostanziale simmetria fra i primi due gruppi bancari nazionali verrebbe superata per effetto dell'operazione in esame, con l'importante di crescita di Intesa Sanpaolo». Insomma, l'istituto guidato da Carlo Messina potrebbe diventare troppo grande e forte.

Ieri il garante Giuseppe Ru-

stichelli ha inviato la Guardia di Finanza nelle sedi di Intesa Sanpaolo, di Ubi e dell'advisor Mediobanca a recuperare i documenti necessari all'istruttoria, per la quale sono previsti 60 giorni lavorativi, quindi fino a luglio. Una normale prassi, spiegano dal garante e dalla banca.

A far scattare le verifiche sono state anche le osservazioni presentate dall'istituto guidato da Victor Massiah all'antitrust. Sotto la lente ci sono anche gli accordi con Bper per la cessione delle filiali e delle attività ex Ubi che fanno superare a Intesa Sanpaolo i limiti antitrust. Il contratto è già vincolante tra le due banche ma dovrà essere poi puntualizzato circa le filiali da cedere in base alle indicazioni antitrust.

Intesa continua ad andare avanti sull'operazione, la cui strategicità è stata ancora di recente ribadita dal ceo. Le dimensioni conterranno — ha spiegato in sostanza il banchiere — perché saranno necessarie adeguate coperture sui crediti, in particolare per affrontare e gestire le nuove sofferenze che si determineranno dopo la crisi che si determinerà per il Covid-19.

Proprio sugli effetti economici del blocco dell'economia per il Coronavirus le due banche si stanno confrontando a colpi di carte bollate. Circa un mese fa il consiglio di Ubi

Banca ha inviato a quello di Intesa Sanpaolo una richiesta relativa alle eventuali clausole «Mac» (cioè di eventi macro avversi) che potrebbero far desistere l'istituto da proseguire con l'offerta. Intesa Sanpaolo avrebbe risposto che solo dopo che si saranno dispiegati gli effetti economici dell'epidemia si potrà sapere se lo scenario è mutato al punto da non consentire più di andare oltre con l'offerta, che sarà considerata valida anche con il 50,1% di adesioni. Ci sarebbe quindi tempo fino all'ultimo giorno utile, cioè luglio quando l'ops sarà in corso; una replica che Ubi avrebbe ritenuto insufficiente tanto da presentare un esposto in Consob.

Si tratta di schermaglie legali dietro le quali si gioca la vera partita: il pressing per un rilancio da parte di Intesa Sanpaolo o la fusione di Ubi con un'altra banca. Ma il primo è da sempre escluso da Messina, anche se i soci patitisti di Ubi (come il Car, al 20%) ritengono basso il premio del 27%. Il mercato ci scommette: Ubi oggi è a premio del 5% sul prezzo di offerta di Intesa, ha calcolato ieri BofA. E la seconda è difficile per il contesto generale; addirittura il Copasir è intervenuto su rumor di contatti con Crédit Agricole, per timore che una banca italiana finisca in mani estere.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Garante



● Roberto Rustichelli, presidente dell'Antitrust:

l'autorità ha avviato un'istruttoria circa gli effetti sulla concorrenza e il mercato dell'acquisto di Ubi Banca da parte di Intesa Sanpaolo. Per il garante ci sono dei profili di concentrazione da valutare

27

per cento il premio sul prezzo delle azioni al momento dell'offerta riconosciuto da Intesa Sanpaolo ai soci di Ubi

2,9

miliardi di euro il valore di Borsa di Ubi Banca. Intesa Sanpaolo vale 28,4 miliardi. L'ops è di 17 nuove azioni Intesa ogni 10 Ubi



Perfezionare il Mes

L'Europa ha rotto il ghiaccio: la linea di credito anti Covid-19 è positiva. Ma ci sono tre punti da migliorare

L'Europa ha rotto il ghiaccio: la linea di credito anti Covid-19 è positiva. Ma ci sono tre punti da migliorare

L'8 maggio, l'Eurogruppo ha definito i dettagli della nuova linea di credito del Meccanismo europeo di stabilità (Mes), nata per aiutare gli stati membri a combattere la pandemia (la Pandemic credit line - Pcl).

Attraverso la Pcl, il Mes può erogare prestiti soggetti all'unica condizione che le risorse siano utilizzate per coprire i costi diretti e indiretti della pandemia. Il ghiaccio è rotto: la linea di credito soddisfa le richieste dei paesi dove il dibattito politico è stato dominato dal timore che il ricorso alle nuove linee di credito del Mes potesse comportare una perdita di controllo sulla politica nazionale - data la memoria delle politiche di austerità durante la crisi dell'Eurozona.

Rimuovere la condizionalità aiuta a eliminare i disincentivi al ricorso alla Pcl da parte dei paesi gravemente colpiti dalla crisi e riduce lo stigma associato alla richiesta di aiuto.

Ora che il nodo della condizionalità è stato sciolto, riteniamo importante richiamare l'attenzione su altre caratteristiche della nuova linea di credito, poiché da queste dipende la sua effettiva utilità. Per essere chiari: quando la condivisione del rischio tra regioni e paesi dell'Unione europea è limitata, uno strumento come la Pcl è efficace se aumenta la capacità di un paese di distribuire nel tempo i costi della crisi.

Cosa sappiamo della Pcl? I ministri delle Finanze hanno fissato un limite quantitativo ai prestiti attraverso la Pcl, pari al 2 per cento del pil del paese che chiede aiuto. Il tasso di interesse, una volta attivata la linea di credito, sarà di 10 punti base (più commissioni e altri costi) rispetto ai costi della raccolta del Mes. Le nuove linee di credito hanno disponibilità rinnovabile di un anno e una scadenza massima di dieci anni. Per finire, sebbene non esplicitamente detto, il trattato vigente del Mes richiede che tutti i suoi prestiti godano dello status di "seniority", ovvero abbiano priorità di rimborso rispetto ai privati in caso di default. Tuttavia, in passato (come nel 2011 con la Spagna), il Mes è stato in grado di indebolire questa norma e accettare che i propri prestiti venissero trattati allo stesso livello dei privati. A nostro parere, ci sono tre questioni aperte.

In primo luogo, in che modo il Mes finanzia i prestiti Pcl? Dalla risposta a questa domanda dipende il costo effettivo del finanziamento. A oggi, il modo più economico per ottenere risorse finanziarie dal mercato consiste nell'emettere titoli a breve termine. Questa è una decisione strategica che spetta al Mes (è bene che non ci siano interferenze politiche). Ma è auspicabile e plausibile che il Mes faccia leva sui tassi di interesse a breve termine per finanziare Pcl di lunga durata.

In secondo luogo, è possibile indebolire la seniority dei prestiti Pcl? La logica della seniority è che l'istituzione che eroga aiuti

finanziari aumenta la capacità di un paese di rimborsare i suoi debiti, a beneficio di tutti i creditori. In altre parole, in cambio di un "aumento delle dimensioni della torta", il Mes dovrebbe avere garanzie sulla sua "fetta". Ma con il Covid-19 c'è poco o nulla da scambiare, e la subordinazione di creditori privati al Mes potrebbe avere effetti indesiderati sui mercati. Nell'esperienza della crisi del debito nell'area dell'euro, nel 2011 fu necessario ristrutturare in fretta i prestiti ufficiali, allungando le scadenze e diminuendo i costi, per calmare le preoccupazioni del mercato. In condizioni di elevata incertezza sul successo di un programma di aiuti, la differenza di status può creare problemi di accesso al mercato, specialmente quando la tempistica dei rimborsi dei prestiti ufficiali coincide con i rimborsi ai creditori del settore privato - le agenzie di rating prestano grande attenzione a questi problemi. Anche se la consistenza dei prestiti Pcl è contenuta, riteniamo prudente che tutti i rischi siano ridotti al minimo. Coerentemente, l'Eurogruppo potrebbe prendere in considerazione la possibilità di indebolire la seniority dei prestiti nell'ambito Pcl.

In terzo luogo: perché la scadenza di questi prestiti dovrebbe essere limitata a meno di 10 anni? In effetti, scadenze più lunghe consentirebbero ai paesi in difficoltà di distribuire il costo della crisi in modo più efficiente. Al contempo, ridurrebbero gli effetti negativi della seniority, nel caso in cui non si potesse rimuovere questo vincolo. Ritardare nel tempo i rimborsi di prestiti ufficiali ridurrebbe le preoccupazioni degli investitori privati che non vogliono vedersi subordinati a creditori senior.

Riassumendo, è un peccato che un programma innovativo come la Pcl, non sia (ancora) abbastanza innovativo in alcuni dei suoi dettagli. Questo può limitarne l'efficacia per i paesi in gravi difficoltà, che potrebbero quindi preferire altri strumenti o istituzioni dell'Ue, che dovrebbero essere complementari al Mes, non sostitutivi.

Per migliorare l'efficacia e l'attrattiva della Pcl, sarebbe opportuno che i prestiti non abbiano seniority e che le loro scadenze vengano allungate. Inoltre, per mantenere i costi di finanziamento il più basso possibile, il Mes dovrebbe sfruttare appieno le condizioni monetarie favorevoli create dalla Bce e finanziarsi tramite emissioni di titoli a breve e medio termine. La Pcl è un passo importante nella storia del Mes. Con piccole correzioni, può essere un passo importante nella storia dell'Eurozona e dell'Ue.

Giancarlo Corsetti
Cambridge University

Aitor Erce
LUISS

Ramon Marimon
European University Institute e
Universitat Pompeu Fabra-Barcelona GSE



**IL DIBATTITO
SUL MES**

**L'Italia stretta
nella guerra
Berlino-Bce**

» **CARLO DI FOGGIA**



LA DISCUSSIONE sul

Mes, il Meccanismo Europeo di Stabilità, ha ormai raggiunto vette surreali. Ieri il cancelliere austriaco Sebastian Kurz ha detto che "il debito pubblico italiano non è gestibile senza l'aiuto della Ue e di Paesi come l'Austria" e ha invitato Roma a richiedere i 36 miliardi di "prestiti sanitari" all'ex fondo "salva Stati". Se il debito non è gestibile, aumentarlo con nuovi prestiti non risolve il problema. Kurz lo sa bene, ed è per questo che la partita è in realtà tutta politica. Nelle prossime settimane, la Bce sarà chiamata a scelte fondamentali. Sempre ieri Blackrock, il più grande gestore di fondi del mondo, ha annunciato che ridurrà la sua esposizione sul debito pubblico dei Paesi meridionali della zona euro dopo la sentenza della Corte costituzionale tedesca, che ha messo in dubbio le politiche monetarie della Bce. I giudici di Karlsruhe, come noto, hanno puntato il programma di acquisti di debito da 2.000 miliardi varato da Draghi nel 2015 (Qe) e intimato a Francoforte di motivare le sue decisioni

o il suo maggior azionista, la Bundesbank, dovrà tirarsi fuori dal programma. "Questa sentenza arriva quando le iniziative della Bce per frenare la crisi dovuta alla pandemia già sembravano limitate rispetto a quelle della Federal Reserve - si legge nella nota di Blackrock -. Questo minaccia di aumentare la frammentazione nell'area euro". Negli ultimi due mesi, la Fed ha acquistato 1.500 miliardi di titoli del Tesoro Usa e 600 miliardi di titoli legati a cartolarizzazioni di mutui come parte del suo impegno ad acquistare una quantità illimitata di debito pubblico. La Bce, invece, ha annunciato un piano di acquisti da 750 miliardi in tutto nel 2020. Secondo Unicredit, finora ha acquistato il doppio dei Btp italiani previsti dai *capital keys* (le quote per Paese) e a giugno dovrà implementare i suoi acquisti. Si parla di 500 miliardi, per arrivare in un anno a quanto la Fed ha fatto in due mesi. Il futuro dell'Italia e dell'euro non dipendono dai prestiti vincolati del Mes, ma da cosa farà Francoforte. Se sarà ancora in campo, lo scopriremo a breve.



ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE



**ECONOMIA
IN PILLOLE**

**Contratti derivati,
Cattolica vince
un contenzioso
con Bnl da 7 milioni**



LA CASSAZIONE

dà ragione al Comune di Cattolica che, in autotutela, aveva annullato tre contratti sui derivati con Bnl generando un contenzioso di 7 milioni di euro. "Con la sentenza viene liberato il Comune di Cattolica da un vincolo contrattuale che aveva generato enormi differenziali negativi e che era destinato a durare sino al 2025, se non recedendo anzitempo con un costo di uscita pari a diversi milioni di euro" si legge in una nota diffusa ieri. Le sezioni unite civili della Cassazione "si sono espresse in favore dell'Ente pubblico riguardo a tre contratti sui derivati del 2003-04" la cui stipula non aveva avuto l'ok del Consiglio comunale. Ora la Cassazione "riconosce il principio per cui i contratti con 'premio di liquidità' alla stipula essendo 'collegati ex lege' ai rapporti debitori sottostanti, costituiscono una 'forma di indebitamento' e devono quindi essere trattati come tali".

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE



I soci di Ubi che resistono a Intesa non hanno speso un euro contro Messina

LA "SCALATA" L'inattività delle Fondazioni e degli imprenditori bresciani e bergamaschi sono un segnale a favore dell'Ops: tutti i numeri che fanno sorridere il colosso milanese



Le debolezze della preda

I conti dell'istituto sono buoni finora, ma il futuro è incerto: -9% la gestione del credito, le sofferenze coperte solo al 39% (10 punti sotto la media)

L

» FABIO PAVESI

e azioni si pesano, non si contano". L'adagio di Enrico

Cuccia, figlio dell'epoca del più spregiudicato capitalismo di relazione, sopravvive tra le province ricche di Bergamo e Brescia. Ne è una prova l'arco che i soci forti di Ubi Banca, riuniti in ben tre patti di sindacato, hanno subito messo in piedi a fronte dell'Ops di Intesa. Fin dal giorno dopo l'annuncio dell'operazione del 17 febbraio, i "pattisti" di Ubi, riuniti nel Comitato azionisti di riferimento, nel Patto dei Mille e nel Sindacato azionisti di Brescia, hanno bocciato sonoramente l'operazione. "Inaccettabile, ostile, non concordata" e soprattutto giudicata non congrua sul prezzo offerto, che pur con un premio del 27% sui valori di Borsa di Ubi, non valorizzava, secondo loro, a sufficienza la banca.

ECOSILA BATTAGLIA sul controllo della quarta banca ita-

liana è partita da subito contrastata. Ma, in un mercato normale, se vuoi pesare devi contare le tue munizioni, devi mettere mano al portafoglio. Chi ha più azioni vince. Per i "pattisti" non è così evidentemente. Nessuno si è mosso infatti nelle settimane successive per incrementare la quota di possesso. Dietro i proclami di resistenza non c'è niente. Eppure con il titolo in caduta libera (come tutte le banche, Intesa compresa) per effetto della pandemia, l'occasione era ghiotta per andare sul mercato e comprare azioni. Tra l'altro mediando così i valori di carico, dato che per molti dei "pattisti", le azioni Ubi sono in carico a prezzi molto superiori a quelli attuali.

Le ultime comunicazioni vedono il patto di sindacato più consistente, il **Car**, fermo al 18,9%. La parte del Leone la fanno le due Fondazioni, la **Cassa di risparmio di Cuneo**, ferma da tempo con il suo 5,91% del capitale; la **Fondazione del Monte di Lombardia** con il 4,95%. Poi, le famiglie imprenditoriali: **Bosatelli** che possiede il 2,97% del capitale cui si accodano i **Radici**, gli **Andreolletti**, i **Pilenga**, gli armaioli **Beretta** e **Bombassei** tutti con circa l'1% del capitale. A loro si è aggiunta **Cattolica assicurazioni**, anch'essa con un 1%.

Pure il **Sindacato azionisti** di Ubi (la sponda più bresciana) non ha mosso posizioni ed è fermo al 7,7% del capitale. Infine il piccolo **Patto dei Mille**, con l'1,6%. Così, la resistenza passiva all'affondo di Intesa può contare su un 28% del capitale,

con le famiglie e le Fondazioni che hanno sindacato le quote. Un modo feudale per esercitare il potere di controllo sostanziale sulla banca, mettendo ciascuno pochi quattrini, il mini-sindacato. Investimenti di potere che non hanno dato grandi ritorni finora.

Basti vedere i bilanci della Fondazione Cr Cuneo. Quel 5,91% di azioni Ubi sono in carico a 3,73 euro ciascuna, per un valore di 253,9 milioni di euro. In pancia alla Fondazione c'è oggi una bella minusvalenza potenziale di ben 80 milioni. Per ora un flop fare i grandi soci di Ubi. Certo mitigata dai dividendi incassati che, dal 2015, ammontano a 23 milioni. Ma il titolo Ubi dovrebbe salire di quasi il 50% per portare in pareggio l'investimento. La Fondazione, poi, con il titolo pare giocarci: nei giorni scorsi ha comprato a più riprese opzioni su Ubi che avrebbero chiuso con perdite dato che il titolo è sceso anziché salire. Normale operatività dicono. Non sfug-



ge però il dato che 30 milioni di azioni Ubi, la metà del pacchetto complessivo sono in gestione a **Fondaco Sgr** per "dinamizzare l'investimento". Stessa sorte per la Fondazione del Monte che ha il suo investimento in Ubi in carico a oltre 3,8 euro. Perdite pesanti per ora virtuali anche in questo caso. E non c'è dubbio che molti dei patti-sti abbiano scommesso sul controllo blindando i titoli, ma siano in perdita ai prezzi attuali.

SI DIRÀ CHE UBI ha tutte le carte in regola per recuperare terreno in Borsa e giustificare il neta Messina. E proprio sotto Ops e in era Covid, la banca ha sfornato una buona trimestrale. Utile più che raddoppiato a 96 milioni, solido stato patrimoniale e crediti malati in discesa. Tutto vero, ma la gestione del credito ha visto scendere del 9% in 12 mesi il margine d'interesse. Una caduta compensata dalle commissioni in crescita e da guadagni da trading buoni che però sono una tantum. Resta poi il divario di

redditività storica tra Ubi e Intesa: il Roe di Ubi è la metà di quello prodotto da Intesa. Quanto alla qualità del credito, si riconferma invece un antico nodo strutturale mai risolto. Il tasso di copertura dei crediti malati si mantiene basso al 39,5%; dieci punti percentuali sotto la media del sistema e 14 punti sotto i livelli cui Intesa copre i crediti deteriorati.

Ubi da sempre sostiene che l'anomalia è dovuta al maggior grado di garanzie immobiliari rispetto alle altre banche. Sarà. Resta l'eccezionalità. O in Ubi sono stati prudenti e accorti, facendosi scucire dai debitori molte garanzie e le altre banche (tutte) sono state improvvide, oppure qualcosa non torna. Se Ubi adeguasse i suoi tassi di accantonamento alle altre banche, ecco che dovrebbe svalutare i deteriorati di circa 700 milioni di euro. Un peso tenuto a bada nei bilanci che però vale due volte l'intero utile del 2019. Un enigma. Banca solida perché capace o perché le pulizie sono state fatte a metà?

© RIPRODUZIONE RISERVATA

L'AUTORITÀ per la concorrenza accende un faro sull'offerta pubblica di scambio lanciata da Intesa Sanpaolo su Ubi Banca. Un'operazione che, in caso di successo cambierebbe radicalmente il panorama bancario italiano, consolidando la leadership di Cà de Sass, che ingloberebbe il quarto gruppo nazionale e porrebbe fine alla "sostanziale simmetria" con Unicredit. L'authority che vigila sulla concorrenza, a cui Intesa aveva comunicato l'operazione a febbraio, ha comunicato l'avvio di un'istruttoria allo scopo di "verificare i possibili effetti sulle dinamiche concorrenziali nei mercati bancari, finanziari e assicurativi, nazionali e locali" e ha inviato gli uomini della Guardia di Finanza ad acquisire documentazione nelle sedi di Cà de Sass, Ubi e dell'advisor di Intesa, Mediobanca. Il procedimento dovrà concludersi in 60 giorni. Solo allora, e con le autorizzazioni di Consob, si potrà pubblicare il prospetto sul quale dovrà poi esprimersi il cda di Ubi.

L'Antitrust apre istruttoria sull'Ops La Finanza chiede la documentazione



LA VICENDA
FEBBRAIO
L'ad di Intesa Sanpaolo, Carlo Messina, ha lanciato un'offerta pubblica di scambio (Ops) volontaria per 4,9 miliardi su Ubi Banca. Degli azionisti contrari allo scambio, però, nessuno ha aumentato le sue quote



La quota del capitale sociale di Ubi Banca detenuta dal Car, il Patto di consultazione tra soci



La quota capitale sociale di Ubi Banca detenuta dal Sindacato Azionisti, la sponda più bresciana



La quota sociale di Ubi Banca detenuta dal Patto dei Mille (per tradizione gli azionisti bergamaschi)



Vertici

Carlo Messina
ad di intesa,
e Victor
Massiah,
consigliere di
Ubi Banca *Ansa*

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE

Parvus, il fondo delle Cayman ago della bilancia della fusione

L'ATTIVISMO La società di Mercadante, per conto di clienti occulti, controlla l'8,7% della banca. Ha base anche a Londra e lavora con la Algebris del renzianissimo Serra

Strani intrecci

Nel cda sedeva un ex manager di Credit Suisse
Il colosso advisor di Massiah nella partita

» NICOLA BORZI

Grazie a schermi *offshore*, mani ignote possono decidere l'esito della maggior fusione bancaria degli ultimi 15 anni e gli equilibri del sistema creditizio italiano. L'offerta pubblica di scambio tra Intesa Sanpaolo e Ubi potrebbe avere come ago della bilancia i fondi speculativi Parvus, che dal 26 marzo controllano l'8,638% di Ubi che in Borsa vale 250 milioni. Se le adesioni all'Ops non arriveranno alla soglia del 66,7%, sarà Parvus a portare al successo o far fallire l'operazione. I fondi *hedge* sono gestiti dalla Parvus Asset Management il cui indirizzo è la casella postale 309 di Uglan House, in South Church Street a George Town, nel paradiso fiscale delle isole Cayman. La società *offshore* controlla l'omonima società britannica che ha sede al 7 di Clifford Street a Londra. Il gruppo, del quale non si trova numero di telefono né mail, dichiara 6 dipendenti. Patron di Parvus Cayman con l'80% è Edoardo Mercadante, finanziere italo-francese che non ama apparire: le due sole interviste note sono del 2003 e 2011.

NATO A NIZZA il 17 agosto 1967, Mercadante è cresciuto a Roma dove ha studiato al Liceo francese e nel 1990 si è laureato in Scienze Sociali all'Università Gregoriana.

Nel 1992 ha ottenuto un master in finanza alla City University Business School di Londra e nel 1995 il diploma Cfa di analista finanziario. D'agosto '93 già lavorava alla Mercury Asset Management. Quando Mercury fu acquistata da Merrill Lynch Investment Managers, Mercadante fu posto a capo del team che gestiva i 3,3 miliardi di dollari del Merrill Lynch European Opportunities Fund. A febbraio 2004, Mercadante fu promosso ad di Mlim ma, il 2 settembre successivo, se ne andò per fondare Parvus. In latino significa bambino, piccolo, modesto ma i suoi fondi a marzo 2019 gestivano 4,72 miliardi di dollari. La società ha sede nello stesso palazzo londinese di The Children's Fund (Tci), *hedge* creato nel 2003 da Chris Hohn, miliardario figlio di un metalmeccanico giamaicano che dice di donare il 90% degli utili in beneficenza. Tci nel 2004 ha sottoscritto il 20% di Parvus e collabora anche col fondo Algebris di Davide Serra il cui quartier generale è sempre al 7 di Clifford Street. Insieme, Parvus Tci e Algebris hanno mosso su banche e società impegnate in ristrutturazioni, fusioni e acquisizioni: a volte per favorirle, a volte per farle saltare.

MERCADANTE è specialista degli *equity swap*, derivati con i quali due parti si scambiano dividendi e possibili guadagni in conto capitale su azioni contro cedole di obbligazioni o tassi di interesse su somme di pari importo. Con questi contratti Parvus controlla i voti in Ubi ma a decidere sono le mani, anonime, che lo finanziano e che sono i titolari delle azioni. L'attivismo "per conto terzi" è il marchio di fabbrica di Mercadante. Tra il 2006 e il 2018 Parvus, da solo o insieme a Tci e Al-

gebris, ha fatto operazioni su Volvo e Generali, ha fatto saltare la fusione da 5,9 miliardi di euro tra le società di sicurezza G4S e Iss e quella da 5,5 miliardi di dollari tra le case da gioco William Hill e Amaya, proprietaria di PokerStars, ha investito centinaia di milioni nella banca olandese Abn Amro, nella danese Ringkjøbing Landbobank e nella belga Kbc. I fondi di Mercadante sono entrati in Ubi con *equity swap* pari al 5,091% a novembre 2017, quando l'istituto di Bergamo acquistò Banca Etruria. In precedenza Algebris aveva tentato invano di acquisire i crediti deteriorati della banca aretina finita in risoluzione a novembre 2015.

Mercadante ha investito anche in Brunello Cucinelli, Farmafactoring, MutuiOnline, Nice e Yoox. Dalla fondazione sino al 2016 Parvus Uk ha avuto come consigliere non operativo Alessandro Baldin, ex manager di Credit Suisse First Boston a Milano e Londra che da maggio 2005 gestisce i fondi *hedge* di Azimut, gruppo italiano di gestione finanziaria e consulenza di investimento, ed è stato ad di Azimut Capital Management e consigliere di Azimut Holding. Secondo Azimut "non ci sono stati conflitti di interesse né sovrapposizioni di business" con Parvus. Oggi Credit Suisse è advisor di Ubi sull'ops di Intesa. Coincidenze, silenzi, misteri sui quali Consob, Bankitalia e Bce non hanno nulla da dire.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Il rapporto



▪ **I FONDI** del finanziere italo-francese Edoardo Mercadante lavorano in squadra con Algebris di Davide Serra. Hanno fatto operazioni su Volvo e Generali, fatto saltare la fusione da 5,9 miliardi tra le società di sicurezza G4S e Iss e quella da 5,5 miliardi di dollari tra le case da gioco William Hill e Amaya, investito nella banca olandese Abn Amro e nella danese Ringkjøbing





Offshore La società controlla l'omonima azienda che ha sede a Londra *Ansa*

Erogati 900 mln a famiglie e imprese

Pop. Sondrio aiuta l'economia

Banca popolare di Sondrio ha chiuso il primo trimestre con una perdita netta di 46,5 milioni di euro, che si confronta con l'utile di 34,9 mln dello stesso periodo del 2019. Il margine d'interesse è sceso del 6,7% a 112,2 milioni, le commissioni nette sono cresciute del 4,5% a 78,9 mln e il margine di intermediazione è diminuito del 41,5% a 132,7 mln. Lo stock dei crediti deteriorati lordi è calato dell'1,3% a 3,683 miliardi. In flessione la raccolta diretta a 31,787 miliardi (-2,6% su base trimestrale) e quella indiretta a 30,24 mld (-10,4%). Gli impieghi sono migliorati dello 0,8% dal trimestre precedente a 27,619 mld. Il Cet 1 fully phased si è posizionato al 15,25%.

L'istituto ha spiegato che il brusco deterioramento del contesto macroeconomico provocato dalla pandemia ha comportato la necessità di procedere ad aggiustamenti in senso prudenziale dei fattori qualitativi e quantitativi da includere negli scenari previsionali. Ciò ha influito anche sulla valutazione dei crediti con riferimento, in particolare, a quelli deteriorati, penalizzati dal blocco delle attività della

Giustizia. Fattori che hanno imposto di adeguare le valutazioni dei crediti deteriorati, apportando ulteriori rettifiche che migliorano i tassi di copertura ma gravano il conto economico. «Possiamo oggi confermare», ha riferito l'a.d. Mario Pedranzini, «il prossimo completamento della cessione massiva di sofferenze per circa un miliardo di euro, cui seguirà in corso d'anno un'operazione analoga per un valore pari a circa 400 milioni di euro».

Intanto la banca ha intrapreso una serie di attività di risposta alle problematiche relative all'emergenza sanitaria, coordinandole con la creazione di un comitato di crisi. Oltre all'implementazione delle misure necessarie per continuare a fornire tutti i servizi bancari garantendo la tutela della salute di clienti, dipendenti e fornitori, sono state attuate le misure di sostegno all'economia previste dai decreti del governo e dai protocolli Abi. La popolare è attiva da settimane per la concessione delle moratorie ex-lege, delle moratorie Abi e di quelle volontarie. E' stato erogato credito a famiglie e imprese per 900 milioni di euro.

—© Riproduzione riservata—■



Il Fisco diventa un bancomat

Disposizioni per fornire la liquidità ai contribuenti

DI CRISTINA BARTELI

L'Agenzia delle entrate diventa un bancomat temporaneo per i contribuenti in cerca di liquidità. Una serie di norme nelle bozze del decreto Rilancio vanno nella direzione ostinata e contraria a quella percorsa finora dall'Agenzia. Non solo un'amministrazione preposta al recupero di irregolarità fiscale ma anche una fonte alternativa di liquidità. Ultima in ordine di arrivo nelle norme in via di assestamento nel decreto rilancio, è quella per i sostituti di imposta a corto di liquidità (si veda *ItaliaOggi* di ieri).

La norma allarga la platea dei contribuenti che si avvalgono del 730 dipendenti senza sostituto al fine di garantire i conguagli derivanti dalla dichiarazione dei redditi presentata mediante modello 730. L'Agenzia mette in conto che potrebbero crearsi situazioni per cui il datore di lavoro/sostituto di imposta non abbia liquidità a sufficienza per provvedere ad anticipare i conguagli, nel caso di 730 a credito, in busta paga. Ecco dunque che al fine di evitare un ulteriore danno al contribuente, derivante dalla mancata definizione del conguaglio

fiscale da assistenza fiscale, si prevede la possibilità di presentazione del Modello 730/2020 nella modalità «senza sostituto» anche in presenza di un sostituto d'imposta tenuto a effettuare il conguaglio.

Ruolo strategico sarà poi svolto dall'Agenzia nell'erogazione dei contributi a fondo perduto.

Sarà infatti l'amministrazione finanziaria a, non solo verificare i flussi informativi delle aziende che fanno richiesta degli interventi ma, soprattutto, sono accreditati direttamente sul conto corrente bancario intestato al soggetto beneficiario.

Procedure accelerate anche per i rimborsi fiscali. Salta la regola per cui in presenza di un credito fiscale quest'ultimo sia da compensare con un eventuale debito rappresentato da una cartella. L'Agenzia dovrà, al contrario, procedere all'erogazione del rimborso sull'Iban del contribuente.

Anche in questo caso nella relazione che accompagna la norma si legge che l'obiettivo che ha ispirato il legislatore è quello di cercare di sopperire alla mancanza di liquidità dovuta all'emergenza creata dall'epidemia di Covid-19.

Infine la norma che eleva il limite per le compensazioni a un milione di euro dà una forma di liquidità dal punto di vista di una sorta di moneta fiscale virtuale, rappresentata dal compensare appunto il pagamento delle imposte con i crediti posseduti.

—© Riproduzione riservata—■



Via libera al bonus per le commissioni Pos

Via libera al credito d'imposta per le commissioni pos, ma servono più comunicazioni da parte delle banche per poter attivare il bonus. I prestatori di servizi di pagamento, oltre a comunicare le informazioni necessarie all'Agenzia delle entrate, devono trasmettere agli esercenti almeno una volta al mese, l'elenco delle transazioni effettuate e le informazioni relative alle commissioni corrisposte. In questo modo gli esercenti potranno attivarsi per avvalersi della detrazione del 30% delle commissioni pagate per le transazioni effettuate a partire dall'1 luglio 2020. Il provvedimento Banca d'Italia di attuazione dell'art. 22, comma 5 del dl 124/2019, pubblicato l'11/5/2020 individua le modalità e i criteri di trasmissione dei dati da parte dei prestatori di servizi di pagamento agli esercenti, al fine di tutelare la trasparenza in materia di costi delle commissioni bancarie. Dal 1° luglio 2020, agli esercenti attività d'impresa, arte e professioni hanno diritto ad un credito d'imposta pari al 30% delle commissioni addebitate per le transazioni effettuate con carta di debito, di credito o prepagata o mediante altri strumenti di pagamento elettronici tracciabili, in relazione a cessioni di beni e prestazioni di servizi resi nei confronti di consumatori finali dall'1/7/2020, a condizione che i ricavi e i compensi relativi all'anno precedente non siano superiori a 400 mila euro. Ai fini del riconoscimento del credito, gli operatori finanziari che mettono a disposizione degli esercenti i sistemi che consentono il pagamento elettronico, sono tenuti a comunicare le informazioni necessarie all'Agenzia, secondo le modalità definite nel provvedimento del direttore 29/4/2020 (*ItaliaOggi* dell'1/5/2020). I prestatori di servizi di pagamento devono trasmettere agli esercenti mensilmente (entro il 20° giorno del mese successivo al periodo di riferimento) e per via telematica, l'elenco delle transazioni effettuate e le informazioni relative alle commissioni corrisposte, quali numero e valore totale delle operazioni di pagamento nel periodo di riferimento; numero e valore totale delle operazioni di pagamento effettuate da consumatori finali; prospetto descrittivo delle commissioni addebitate all'esercente che illustri l'ammontare delle commissioni totali, l'ammontare delle commissioni addebitate sul transatto per le operazioni di pagamento effettuate da consumatori finali e l'ammontare dei costi fissi periodici.

Giulia Provino

— © Riproduzione riservata — ■



Intervista **Giuseppe Nargi (Intesa-SanPaolo)**

«Duecento milioni e 40mila mutui sospesi La liquidità c'è ed è disponibile quasi a zero»



PER IL TURISMO BLOCCATI I PAGAMENTI 24 MESI PER SOSTENERE IL SETTORE CHE PAGHERÀ DI PIÙ LA CRISI

Nando Santonastaso

«Abbiamo allocato in meno di due mesi quasi l'intero plafond da un miliardo messo a disposizione dal Gruppo Intesa Sanpaolo per imprese e famiglie del Mezzogiorno sin dall'inizio di questa crisi. Per la cosiddetta "Fase 2" lo aumenteremo a 4 miliardi, utilizzando le nuove garanzie previste dallo Stato. Chi sostiene che le banche non prestino denaro a sufficienza in questa emergenza dovrebbe essere più prudente». Giuseppe Nargi, irpino, Direttore regionale Sud del più grande gruppo bancario italiano, non ama i fronzoli. Va dritto al cuore del problema e quello denunciato da molte pmi, soprattutto artigiane e commerciali, a proposito delle difficoltà di accedere agli aiuti assicurati dal governo, è sicuramente «il problema» per eccellenza. «Nella prima settimana, dopo l'emanazione delle norme sui prestiti, a partire da quelli fino a 25mila euro, abbiamo dovuto mettere a punto la macchina, seppure in alcuni casi siamo riusciti ad erogare in 24

ore. Ma oggi posso dire che si lavora al massimo della capacità produttiva e con la stessa determinazione di sempre da parte di tutti i 6mila dipendenti di Intesa Sanpaolo al Sud», dice Nargi.

Eppure non tutti quelli che hanno chiesto il cosiddetto mini-prestito lo hanno ancora ottenuto, pur essendo garantito al 100 per 100 dallo Stato...

«Le rispondo con dati di fatto: attualmente tra lavorazioni ed erogazioni siamo già a circa 200 milioni di euro mentre sono 40mila le richieste di sospensione di mutui che abbiamo finora istruito per un debito residuo di 4 miliardi». **Quella dei mini-prestiti è una cifra congrua con la platea dei vostri potenziali aventi diritto o piuttosto la conferma che questa misura piace poco perché costringe le pmi a ulteriori debiti?**

«Ogni azienda fa le sue valutazioni. Ma è indubbio che in una situazione di calo o di sospensione di fatturato, che ha interessato la maggior parte delle attività produttive, spostare in avanti il problema è una scelta molto saggia. E' un nuovo debito, certo, ma lo si può restituire in 72 mesi con preammortamento presso la nostra banca di 36 mesi. Di sicuro oggi la liquidità serve e se è vicina ad un tasso zero, accettarla a mio giudizio conviene».

Per i mini-prestiti l'analisi del merito del credito non è prevista: ma è proprio così?

«La garanzia dello Stato al 100 per 100 permette alle banche di fare istruttorie semplificate su tutto l'iter operativo e senza valutazioni aggiuntive. Ma le banche devono fare le banche, nel senso che devono verificare se ci sono i requisiti per accedere a quella garanzia, nulla di più. Di sicuro, non c'è alcuna differenziazione in base al rating tra un'impresa e

un'altra. I tempi? In media, se è un cliente già conosciuto e non ci sono problemi in Centrale rischi, l'erogazione del prestito avviene da noi in pochi giorni. Per i prestiti garantiti da Sace, invece, abbiamo iniziato da poco le prime istruttorie».

Il turismo specie al Sud è il settore che rischia di pagare un prezzo altissimo.

«Siamo i primi ad avere assicurato 24 mesi di sospensione dei pagamenti, una misura straordinaria per un settore che sconterà il prezzo maggiore della crisi. Il 2020 è un anno in gran parte già compromesso, il 2021 dipenderà dalla mobilità che si determinerà dopo l'emergenza sanitaria. I due anni di stop dei pagamenti erano dunque necessari per le precipe esigenze del settore, al quale Intesa Sanpaolo ha destinato un plafond che per il Mezzogiorno ammonta a 300 milioni di euro in aggiunta alle garanzie statali».

Si può già immaginare una "Fase 3" per rilanciare gli investimenti, specie al Sud, dove la crisi rischia di fare davvero male?

«Mi pare prematuro. Ma la nostra attenzione al territorio resterà comunque altissima: lo conferma la donazione di 6 milioni di euro all'Ospedale Cotugno di Napoli per l'acquisto di nuovi macchinari per le terapie intensive. È un segno di solidarietà e vicinanza a chi, come il personale sanitario, combatte ogni giorno l'epidemia in prima fila».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE



Intesa-Ubi, in campo l'Antitrust nubi sull'Ops che adesso rischia

►L'Authority vuole capire se l'offerta potrebbe ostacolare le potenzialità dell'ex popolare di essere polo aggregante ►La Gdf nelle sedi dei due istituti per raccogliere documenti Da Bergamo la controffensiva legale era iniziata fin da subito

DIVISIONI TRA SOCI STABILI E MANAGER SULLE ALTRE IPOTESI INTANTO RISPUNTANO CREDIT AGRICOLE E MONTE DEI PASCHI

IL CASO

ROMA L'Antitrust accende un faro sull'Ops di Intesa Sanpaolo su Ubi Banca per presunti rilievi sul fronte della concorrenza, mettendo di fatto a rischio l'operazione visti i tempi dell'indagine che per solito non sono brevi. Ieri gli uomini della Guardia di finanza, su iniziativa dell'autorità per la Concorrenza, hanno perquisito le sedi milanesi di Intesa e dell'advisor Mediobanca oltre a quella di Ubi a Bergamo. Obiettivo: raccogliere tutti i documenti relativi all'offerta annunciata il 17 febbraio per verificare la sussistenza delle ipotesi "inibitorie" sollevate dai legati di Ubi. Del resto, nel provvedimento di avvio dell'istruttoria si legge che «l'acquisizione di Ubi da parte di Intesa è in grado di modificare in modo «significativo» il contesto bancario «sotto due profili». Da un lato privando il sistema «di un operatore di medie dimensioni che in un futuro non remoto avrebbe potuto fungere da polo di aggregazione, costituendo un terzo gruppo bancario di grandi dimensioni» a fianco di Intesa e Unicredit. Dall'altro facendo venir meno «la sostanziale simmetria» fra Intesa e Unicredit, con «l'importante crescita» della prima. «Per entrambi i profili, nella fase istruttoria, sarà possibile fare considerazioni prospettiche in termini di ricadute concorrenziali», si legge ancora nel provvedimento.

Che dal fronte bergamasco si cercasse di ostacolare l'avanzata di Intesa con ogni mezzo lo dimostra il precedente invio alla Consob di ben due istanze firmate dall'advisor legale Sergio Erede. In verità, il reclamo presentato all'Authority guidato da Roberto Rustichelli, che ha dato avvio all'istruttoria, si basa su una moti-

vazione alquanto opinabile che, se passasse, manderebbe a monte non poche Opa e Ops future. Infatti, tutte le Opa potenzialmente soffocano le possibilità della società target di costituire in futuro poli aggreganti, ma il fatto di aver scelto liberamente di essere contendibili sul mercato è di per sé una risposta a quel teorema. Un teorema che alla verifica potrebbe non reggere, ma che nel frattempo potrebbe compromettere l'Ops.

GLI ESPOSTI ALLA CONSOB

La Consob, dal canto suo, è stata sollecitata da Ubi a verificare le ricadute sulla business combination nel caso in cui l'offerta dovesse concludersi tra il 50% più un'azione e il 66,9% di Ubi che non assicurerebbe il controllo dell'istituto in assemblea straordinaria, eventualità che potrebbe vanificare i 730 milioni di sinergie promesse. Il secondo esposto fa riferimento alla cosiddetta Mac (Material adverse change clause), la "clausola di assenza di effetti sfavorevoli" che, intervenuti fra il momento dell'accordo e il closing, potrebbero far saltare l'operazione. L'idea di Ubi è di utilizzare la pandemia per fermare l'offerta di Intesa essendo cambiate le condizioni di partenza.

Da parte sua la banca guidata da Carlo Messina, nei contenziosi assistita dagli advisor legali Carlo Pavesi e Andrea Zoppini (Carlo Pedersoli si occupa solo dell'ops) avrebbe sollecitato la Consob a valutare alcune iniziative dei soci e del top management bresciano avviate in alternativa dell'Ops. In tale contesto, va segnalata la decisione di Giuseppe Lucchini di schierarsi a favore dell'Ops («una buona base di partenza») e di voler svincolare il suo 1% dal patto bresciano che raggruppa l'8,7% di Ubi e che tuttora si dichiara contrario all'offerta di Intesa. Una mossa, quella di Lucchini, che potrebbe non restare isolata: di qui una certa agitazione tra i soci stabili, contrari all'Ops. Ma la tensione maggiore si respira attorno alla possibile divaricazione fra il blocco di questi ultimi e il management dell'istitu-

to guidato da Victor Massiah, dove i primi sarebbero favorevoli a riavvicinare i francesi del Credit Agricole con i quali qualche colloquio in passato c'è stato. Sembra invece che Massiah, assistito da Goldman Sachs e Credit Suisse, preferirebbe esplorare altre vie.

L'ACCORDO CON CATTOLICA

La prima è la più facile da perseguire, visto che il 30 giugno scade l'estensione dell'accordo con Cattolica Assicurazioni che è anche azionista di Ubi con l'1%. C'è l'idea tutta da realizzare di un rinnovo per 3-5 anni della partnership strategica a fronte della quale la compagnia dovrebbe sborsare centinaia di milioni aumentando il valore di Ubi. Peraltro, il rinnovo dell'accordo spiazzerebbe Unipol che ha siglato un accordo con Intesa per acquisire i portafogli assicurativi delle 400-500 filiali destinate alla controllata Bper. La seconda ipotesi caldeggiata dagli advisor sarebbe ritentare la carta Mps che, già provata nel 2016, resta un problema aperto per il Tesoro visto che prima o poi dovrà trovare una sistemazione fuori dal pubblico. Quale che sia il destino finale di Ubi è difficile dire allo stato, ma è evidente che dopo la mossa dell'Antitrust le possibilità che i giochi si riaprono in più direzioni crescono, mettendo oggettivamente a repentaglio il prosieguo dell'Ops di Intesa.

E ciò apre un problema immediato sul fronte del mercato, perché di fronte alla prospettiva che l'Ops sfumi difficilmente la Borsa manterrebbe le attuali valutazioni di Ubi, fortemente apprezzata per merito della promessa Ops.

Rosario Dimito

© RIPRODUZIONE RISERVATA



DOMANDE DI MORATORIA SU 233 MILIARDI. I DATI DELLA TASK FORCE

Oltre 150 mila le richieste di garanzia

DI CARLO BRUSTIA

Le domande di adesione alle moratorie sui finanziamenti sono salite a oltre 2,2 milioni per complessivi 233 miliardi, mentre hanno superato quota 150 mila le richieste di garanzia per i nuovi finanziamenti bancari per le micro, piccole e medie imprese presentati al Fondo di Garanzia per le Pmi. Sono questi i principali risultati della rilevazione settimanale effettuata dalla task force costituita per promuovere l'attuazione delle misure a sostegno della liquidità adottate dal governo per far fronte all'emergenza Covid-19, di cui fanno parte il ministero dell'Economia e delle Finanze, il ministero dello Sviluppo Economico, Banca d'Italia, Associazione Bancaria Italiana, Mediocredito Centrale e Sace. La stessa Abi in una nota ha sottolineato che tali dati evidenziano un significativo incremento in quantità e in valore dei finanziamenti erogati con la garanzia dello Stato, che sono in crescita esponenziale, e delle moratorie. Il tutto, si legge sempre nel comunicato dell'Abi, a testimonianza del grande impegno delle banche nel dare una risposta tempestiva ed efficace alle esigenze di liquidità di famiglie e imprese.

Intanto il comunicato «Banche e moneta: serie nazionali» di Bankitalia evidenzia che a marzo sono cresciuti i prestiti al settore privato, trainati soprattutto dal balzo dei finanziamenti alle imprese. Bene la raccolta, mentre è calata ancora quella obbligatoria. Ha evidenziato una frenata la diminuzione delle sofferenze, mentre il tasso di interesse su mutui

per l'acquisto di abitazione è rimasto stabile. Nel documento di Bankitalia si precisa anche che i prestiti al settore privato sono cresciuti dell'1,4% tendenziale contro il +0,3 del periodo precedente. I prestiti alle famiglie sono aumentati dell'1,7% (+2,5% in febbraio), mentre quelli alle società non finanziarie sono aumentati dell'1,4% (erano scesi dell'1,2% a febbraio). I depositi del settore privato sono cresciuti del 5,7% (contro il +6,2% in febbraio); la raccolta obbligazionaria è diminuita del 4,9% contro una riduzione dell'1,5 in febbraio. Le sofferenze sono diminuite dell'11,1% tendenziale, mentre in febbraio la riduzione era stata del 17,5%; la variazione può risentire dell'ef-

fetto di operazioni di cartolarizzazione. In marzo i tassi di interesse sui prestiti erogati nel mese alle famiglie per l'acquisto di abitazioni, comprensivi delle spese accessorie, si sono collocati all'1,73% (dall'1,74% di febbraio), mentre quelli sulle nuove erogazioni di credito al consumo al 7,67% (da 7,95%). I tassi di interesse sui nuovi prestiti alle società non finanziarie sono stati pari all'1,07% (1,25% in febbraio); quelli per importi fino a un milione di euro sono stati pari all'1,69%, mentre i tassi sui nuovi prestiti di importo superiore a tale soglia si sono collocati allo 0,74%. I tassi passivi sul complesso dei depositi in essere sono stati pari allo 0,36%, come in febbraio. (riproduzione riservata)



La sede della Banca d'Italia



LABIRINTO LIQUIDITÀ/1 PASSERA: SERVE UNA MESSA A PUNTO DELLE MISURE DI SOSTEGNO

Troppi esclusi dai finanziamenti

Per il banchiere sarebbe un errore non concedere i prestiti garantiti alle aziende in ristrutturazione e alle startup. Procedure più snelle per l'erogazione. Intanto Illimity mette in cascina 7 mln di utile

di LUCA GUALTIERI

Le cifre sono ingenti, ma i processi di erogazione risultano ancora troppo lenti e troppe aziende sono escluse dalla liquidità garantita. Corrado Passera, banchiere di lungo corso e fondatore di Illimity, esamina a fondo le misure predisposte dal governo per fronteggiare l'emergenza Covid. E lancia un appello: «Sarebbe un grave errore escludere dalle garanzie le aziende in ristrutturazione».

Domanda. Passera, che valutazione dà di questo avvio di fase 2 sul versante economico?

Risposta. Far tornare al lavoro oltre 4,5 milioni di persone è certamente un buon segno. Fondamentale che le quattro le ruote della macchina-Italia siano tutte gonfie e allineate: controllo del contagio, adeguatezza delle strutture sanitarie e assistenziali, finanza d'emergenza per imprese e famiglie e rilancio dell'economia. Basta una ruota sgonfia e la macchina non riparte.

D. Negli ultimi decreti il governo ha messo a disposizione molte misure di finanza di emergenza. Che valutazione ne dà?

R. Sulla carta sono state messe a disposizione risorse rilevanti. Sono però perplesso sulle procedure, che mi sembrano ancora troppo lente e farraginose per fronteggiare l'emergenza. Vedo un eccesso di burocrazia: le imprese che devono accedere alla liquidità avrebbero bisogno

di meccanismi emergenziali molto simili a un'autocertificazione. E questo vale anche per le famiglie.

D. C'è poi il problema delle categorie escluse dalla liquidità garantita. Che ne pensa?

R. Penso che sarebbe un grave errore escludere dalle provvidenze le aziende in ristrutturazione, pregiudicando così percorsi virtuosi di turnaround, magari in fase già avanzata. Malgrado le criticità in molte di queste imprese c'è grande energia, grande impegno e questo potenziale non andrebbe penalizzato. Sembra però che finora il governo si sia dimenticato di loro così come sembra essersi dimenticato delle start up. Un altro aspetto su cui ritengo si dovrebbe intervenire è poi la durata dei prestiti visto che il limite di sei anni previsto attualmente può in certi casi risultare inadeguato.

D. Tra l'altro le aziende in ristrutturazione sono un ambito di intervento di Illimity. Che segnali vi stanno arrivando?

R. Si tratta di un'area di nostro grande impegno, in cui l'approccio estremamente selettivo e specializzato per settore che ci caratterizza consente di limitare l'esposizione al rischio. I piani di ristrutturazione elaborati con i nostri tutor sono inoltre sempre ben ponderati e sottoposti a stress test che simulano situazioni di crisi molto prudenti.

D. Nel frattempo come si è chiuso il primo trimestre per Illimity?

R. Con una certa soddisfazione,

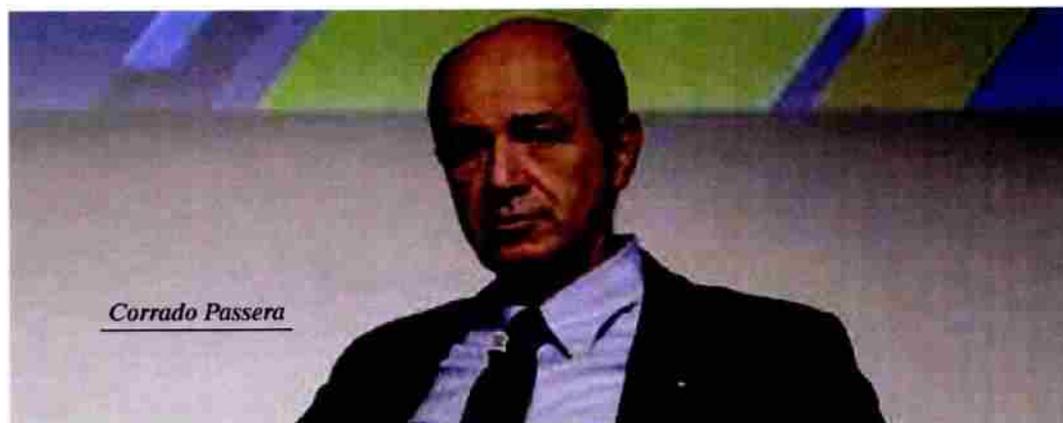
nonostante la difficoltà della congiuntura. Siamo cresciuti sia nei crediti che negli investimenti e pensiamo che gli obiettivi 2020 in termini di volumi siano raggiungibili. Dopo aver raggiunto in anticipo il breakeven abbiamo consolidato la redditività con un utile ante imposte di oltre 7 milioni. Solide sono poi le posizioni di capitale (Cet1 al 18,7%) e di liquidità (con circa 750 milioni in buona parte a termine).

D. Può ricordarci qualcosa delle ultime iniziative?

R. Sul fronte degli npe le nostre due divisioni operative si stanno organizzando per gestire portafogli di utp. Trattandosi di aziende ancora operative e da risanare, il fatto di essere banca ci avvantaggia rispetto ai fondi. Per quanto riguarda invece le attività di banca diretta proprio in questi giorni abbiamo annunciato l'avvio delle attività di Pisp-Payment Initiation Service Provider che consentiranno alla nostra clientela non solo di avere una informativa completa di tutti i loro conti anche di altre banche, ma anche di operare sugli stessi direttamente dalla nostra piattaforma.

D. Avete già fatto qualche stima sull'impatto del Covid?

R. È presto per fare stime, anche se ci aspettiamo un utile inferiore alle attese iniziali. Ci riserviamo di aggiornare i target dell'esercizio dopo il primo semestre, mentre il piano pluriennale sarà rivisto sulla base dei risultati 2020, dei progetti che stiamo lanciando e delle nuove opportunità che si stanno aprendo. (riproduzione riservata)



Corrado Passera



La Cdp non si presti a diventare il nuovo Iri

DI ANGELA ZOPPO

Una polveriera: esordisce così con *MF-Milano Finanza* il professor Riccardo Gallo, già vicepresidente dell'Iri e oggi a capo dell'Osservatorio sulle Imprese dell'Ateneo La Sapienza, appena gli si chiede cosa pensa del nuovo Iri che il Decreto Rilancio, (art. 30 Patrimonio dedicato) sta provando a far rivivere attraverso una sorta di spin-off di Cassa Depositi e Prestiti. «Polveriera perché non si può affidare una missione pubblicistica, come è quella di aiutare con fondi di Stato le imprese in difficoltà, a società per azioni». Gallo custodisce una lettera di 28 anni fa in cui Enrico Cuccia gli scriveva che la gestione delle partecipazioni statali curava solo «gli interessi dei partiti a spese delle aziende e dei contribuenti». Di quella missiva resta sospesa la domanda finale: «Ne vedremo la fine?» Cuccia, «non l'ha mai vista, afferma il Professore, «e noi?».

Domanda. Proprio non le piace l'idea del nuovo Iri?

Risposta. Ma l'Iri di quale decennio? Nato nel '33 come ente provvisorio, l'Iri si trasformò pochi anni dopo in ente permanente, poi negli anni '50 e '60 in holding virtuosa a economia mista con la presenza nell'azionariato di privati attenti alla logica delle scelte, poi negli anni '70 e '80 solo pubblica e in perdita per aver acquisito aziende decotte e aver fatto fuggire gli azionisti privati. Infine, caduto il muro di Berlino nel 1992, in spa di diritto privato, e tutto sempre per ragioni obbligate. Bisogna distinguere tra le varie versioni dell'Iri a non riproporre quella solo pubblica, in perdita. Se le finalità sociali non sono investimenti per la crescita, ma soltanto salvataggio, distorcendo la concorrenza e bruciano risorse.

D. Quando ritiene che l'Iri abbia definitivamente cambiato pelle?

R. Negli anni 80, con la gestione Prodi. I partiti fino a quel momento esprimevano solo i vertici dell'Iri, presidente, vice-

presidente e consiglieri, ma non intervenivano nelle controllate. Con Prodi la presenza dei partiti fu tollerata, forse dovrei dire favorita, anche nei cda delle società sottostanti. Certo bisogna contestualizzare, riconducendo quelle scelte a un dato momento storico, ma fu quello che accadde.

D. Testimone raccolto, con una struttura diversa, da Cdp?

R. Sì, e qui si para un'altra questione. La Cassa oggi è pubblica o privata? Perché la Corte costituzionale ne ha stabilito nel '93 la natura privatistica, avendo nel capitale le Fondazioni bancarie private. Gestisce il rispar-

mio postale, pubblico ma nel senso che proviene da una moltitudine, non statale. Le Fondazioni oggi sono come i privati nell'Iri degli anni '50, sentinelle a guardia del rispetto del mercato. Grazie a queste caratteristiche, per esempio, Cdp ha un rating proprio molto più alto che se fosse nel perimetro dello Stato.

D. Perché col Decreto, Cdp o meglio una sua costola, entrerebbe nel perimetro dello Stato?

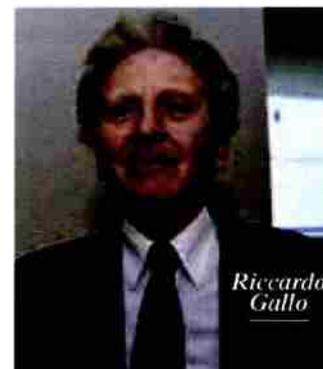
R. Questo provvedimento tira per la manica la Cassa verso un ruolo pubblico, attraverso un patrimonio destinato, e cioè alimentato da una specie di fondo di dotazione. Ne metterebbe a rischio l'indipendenza e la presenza delle Fondazioni bancarie, con pericoli per il rating.

D. Pensa che in Cdp non ne siano consapevoli?

R. Certo che lo sono, ed è vero anche che l'articolo 30, almeno nella stesura della bozza di Decreto, prevede che la Cdp «è autorizzata a», cioè può e non «deve» costituire questo Fondo dedicato. Ma tutto dipende dalle nomine. Un vertice non all'altezza e ubbidiente può solo dire sì.

D. Ma per questo Fondo si prevede una durata determinata.

R. Come negli anni '30 del secolo scorso, questo Fondo diventerà permanente e la domanda finale della lettera di Cuccia, «Ne vedremo la fine?», resterà ancora senza risposta. (riproduzione riservata)



Giacomoni (Forza Italia) presidente della vigilanza Cdp

di **Andrea Pira**

Si sblocca la commissione parlamentare di vigilanza su Cassa Depositi e Prestiti (Cdp). Trascorso oltre un anno dalla composizione, l'organismo ha alla fine eletto il presidente, il deputato di Forza Italia Sestino Giacomoni, e come vicepresidente Nunzio Angiola, del gruppo Misto alla Camera. La commissione è un organo di controllo

composto da deputati, senatori e non parlamentari (giustizia amministrativa e Corte dei Conti), che ha il compito di vigilare sulle attività in gestione separate di Cdp, quelle finanziate prevalentemente con le risorse del risparmio postale, «Dobbiamo recuperare l'anno trascorso da quando siamo stati nominati», ha commentato Giacomoni. «In questo periodo il ruolo di Cdp è cresciuto notevolmente e continuerà a crescere. Il decreto Liquidità ha inoltre affidato un ruolo molto importante a Sace nel sostenere l'economia reale. Il sistema produttivo, ma anche tutti i Comuni d'Italia, confidano nel ruolo che svolge e che potrà ancora di più svolgere Cdp nel sostegno al territorio. Noi componenti della commissione di Vigilanza non dobbiamo mai dimenticare che la cassa e i depositi vengono dal risparmio postale, ossia dal lavoro e dai sacrifici dei piccoli risparmiatori, motivo in più per vigilare affinché siano utilizzati nel migliore dei modi». (riproduzione riservata)



SULL'OPERAZIONE L'AUTHORITY AVVIA UN'ISTRUTTORIA CHE POTRÀ CHIUDERSI A LUGLIO

Intesa-Ubi sotto la lente Antitrust

Il provvedimento analizza la fusione e le aree dove la concorrenza è a rischio. La decisione entro luglio. Non problematico uno slittamento dell'ops per Ca' de Sass. Che intanto sigla accordo con Federalberghi

DI LUCA GUALTIERI

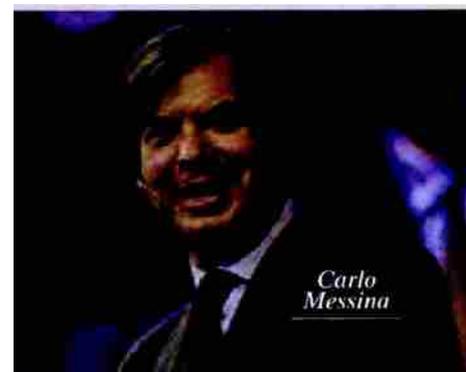
L'operazione Intesa Sanpaolo - Ubi Banca finisce sotto la lente dell'Antitrust. Ieri l'authority ha ufficialmente avviato l'istruttoria sul deal annunciato nel febbraio scorso, motivando la decisione con un minuzioso provvedimento (25 pagine) che analizza il perimetro delle attività dei due istituti e i possibili effetti di un'integrazione. Nel corso della mattinata ci sono state peraltro acquisizioni di documenti e di informazioni presso le sedi delle due gruppi e in Mediobanca, advisor di Intesa nell'operazione. Alle ispezioni ha partecipato anche il Nucleo Speciale Antitrust della Guardia di Finanza, che a volte accompagna i funzionari dell'Agcm, senza avere i consueti poteri istruttori giudiziari. Una prassi inusuale ma non inedita quella delle ispezioni e prevista dal regolamento, utilizzata a volte anche in Europa, quando i guardiani della concorrenza intendono avere maggiori informazioni dalle parti interessate.

L'istruttoria, ha spiegato l'authority presieduta da Roberto Rustichelli, sarà volta a verificare i possibili effetti del deal «sulle dinamiche concorrenziali nei mercati bancari, finanziari e assicurativi, nazionali e locali». I due istituti infatti, si legge nel provvedimento firmato da Gabriella Muscolo, «verranno a detenere quote di mercato congiunte significative in numerose province. In particolare, la quota post-merger sarà compresa tra il 35% e il 40% nelle province di Napoli, Caserta, Vibo Valentia, Brescia, Brindisi, Arezzo, Pesaro e Urbino, Imperia, Catanzaro, Padova e Monza-Brianza; supererà il 40% nel-

le province di Ancona, Rieti, Reggio Calabria, Cosenza, Prato, Novara e Chieti, con punte superiori al 50% nelle province di Varese, Pavia, Verbano-Cusio-Ossola, Macerata e Bergamo», puntualizza l'Antitrust. Che poco oltre aggiunge: l'acquisizione di Ubi da parte di Intesa è in grado di modificare «significativamente» il contesto bancario «sotto due profili». Da un lato, privando il sistema «di un operatore di medie dimensioni quale Ubi, che in un futuro non remoto avrebbe potuto fungere da polo di aggregazione, costituendo un terzo gruppo bancario di grandi dimensioni» a fianco di Intesa e Unicredit. Dall'altro, facendo venir meno «la sostanziale simmetria» fra Intesa e Unicredit, con «l'importante di crescita» della prima.

A questo punto l'Antitrust avrà 60 giorni lavorativi di tempo, per concludere, dopo il parere dell'Ivass, la sua istruttoria; la decisione, sulla carta, potrebbe pertanto arrivare entro la fine di luglio, determinando forse un lieve slittamento in avanti della tempistica prevista per l'offerta pubblica di scambio. Su quest'ultimo punto è ancora difficile fare previsioni ma fonti vicine a Intesa assicurano che un eventuale ritardo non dovrebbe creare problemi.

Ieri intanto Intesa Sanpaolo e Federalberghi (la principale organizzazione imprenditoriale del segmento turistico-ricettivo in Italia) hanno condiviso l'urgenza e la necessità di attivare un pacchetto di soluzioni dedicato alle aziende rappresentate dall'associazione che consenta loro di superare un lungo periodo di difficoltà, di salvaguardare l'occupazione e di porre le basi per una ripresa sicuramente posticipata rispetto ad altri settori dell'economia. (riproduzione riservata)



Per Banca Ifis 26,4 milioni di profitti e clienti in aumento nel trimestre

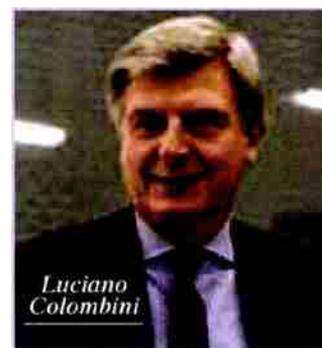
di **Claudia Cervini (MF-DowJones)**

Al 31 marzo 2020 l'utile netto di Banca Ifis si attesta a 26,4 milioni di euro rispetto ai 29,9 milioni di euro del 31 marzo 2019, registrando un decremento dell'11,7%. Il margine di intermediazione consolidato, quasi esclusivamente a causa degli effetti negativi legati all'emergenza economico-sanitaria che ha investito il Paese nel mese di marzo e che ha avuto come conseguenza il lockdown, risulta pari a 106 milioni di euro, in calo del 18,6% rispetto al corrispondente periodo del 2019. Diminuiscono dell'1,2%, a 73,5 milioni di euro, i costi operativi del primo trimestre 2020 (74,4 milioni di euro al 31 marzo 2019). Al 31 marzo 2020 il totale della raccolta è di circa 8,468 mld di euro, in linea con il dato di fine esercizio 2019. Nel trimestre le rettifiche di valore nette per rischio di credito ammontano a 18,5 milioni di euro rispetto ai 13,1 milioni di euro del 31 marzo 2019. Tali rettifiche sono riferite principalmente ai maggiori accantonamenti nel «settore governance & servizi e non core» all'interno del quale ci sono state delle svalutazioni analitiche calcolate su una singola posizione rilevante, operante nel

settore retail, che a causa della chiusura delle attività commerciali per effetto del Covid-19 si è ulteriormente deteriorata.

Si rafforza il patrimonio netto consolidato del gruppo che, al 31 marzo 2020, sale a 1,542 mld di euro rispetto ai 1,539 mld di euro del 31 dicembre 2019. I coefficienti del solo gruppo Banca Ifis, senza considerare gli effetti del consolidamento nella controllante La Scogliera, al 31 marzo 2020 si attestano per il Cet 1 al 14,59% (rispetto al 14,28% al 31 dicembre 2019, per il Tier 1 a 14,59% (14,28% al 31 dicembre 2019) e per il total capital al 19,07% (rispetto al 18,64% del dato al 31 dicembre 2019). I coefficienti con il consolidamento prudenziale in La Scogliera al 31 marzo 2020 si attestano per il Cet 1 all'11,12% (rispetto al 10,96% al 31 dicembre 2019), per il Tier 1 all'11,72% (11,56% al 31 dicembre 2019) e per il total capital al 14,80% (rispetto al 14,58% del dato al 31 dicembre 2019). Nel periodo è stata perfezionata la vendita dell'immobile di Corso Venezia a Milano, con una plusvalenza di 24 milioni di euro.

(riproduzione riservata)



Luciano Colombini



PagoPa, Abi chiede parità con Poste Italiane e la proroga a fine anno

di Anna Messia

Sediamoci intorno a un tavolo per introdurre un'effettiva parità concorrenziale tra le banche e Poste Italiane. La questione è quella di PagoPa, la piattaforma per erogare servizi di pagamento nei confronti della pubblica amministrazione e la richiesta arriva dall'Abi, che in una lettera a firma del vicedirettore generale dell'associazione bancaria, Gianfranco Torriero, ha risposto alle sollecitazioni arrivate nei giorni scorsi dalla spa pubblica e dal ministero dell'Innovazione.

Lo scorso 20 aprile, la ministra Paola Pisano e l'amministratore delegato di PagoPa spa, Giuseppe Virgone hanno invitato tutti i soggetti coinvolti (come appunto Abi o Cassa depositi e prestiti) ad accelerare le adesioni alla piattaforma PagoPa, ricordando che, dal prossimo 30 giugno, i prestatori di servizi di pagamento saranno obbligati a utilizzare unicamente la piattaforma PagoPa per erogare servizi di pagamento verso le Pubbliche Amministrazioni e che lo sviluppo della spa statale è ancora più impellente in questo momento di emergenza nazionale per il Covid-19. Ma per l'Abi che, come aveva già fatto Utilitalia, ha chiesto una proroga di sei mesi rispetto alla scadenza di giugno, ci sono ancora diversi nodi da sciogliere su PagoPa. A partire appunto dal vantaggio di cui oggi

sembrano godere le Poste Italiane rispetto alle banche. L'Abi, nella sua lettera di risposta, ha evitato toni polemici, e ha ricordato l'impegno delle banche a sostenere lo sviluppo della piattaforma, ribadito nel dare esecuzione all'ultimo invito arrivato il 20 aprile scorso da PagoPa. Allo stesso tempo l'associazione ha però segnalato come le banche non possano attuare un uso esclusivo della piattaforma per le operazioni di pagamento verso la pubblica amministrazione. Perché, per legge, gli istituti non possono bloccare eventuali pagamenti ricevuti al di fuori del canale PagoPa. Non solo. Il sistema andrebbe reso più competitivo agendo su due elementi: il bollettino di avviso PagoPa, destinato al cittadino, deve essere unico e neutro rispetto a banche, Poste o istituti di pagamento, suggeriscono da Abi; e anche la procedura utilizzata dalle banche e da Poste per riconoscere gli incassi anche enti pubblici deve essere unica e standard proprio per consentire il livellamento del piano di gioco per tutti. (riproduzione riservata)



Gianfranco Torriero



DOPO LA NOMINA DEL NUOVO CDA LA BANCA PRONTA A RIAVVIARE L'ATTIVITÀ DI DE-RISKING

Banco Bpm affronta gli incagli

*Al via un assessment su un portafoglio da 2 miliardi
Tra le opzioni un'alleanza industriale come quella
siglata con Fonspa sugli npl. Oppure una cessione*

DI LUCA GUALTIERI

Dopo il lavoro sul fronte delle sofferenze culminato nell'alleanza strategica con Credito Fondiario, Banco Bpm mette nel mirino gli unlikely to pay. A poche settimane dalla nomina del nuovo consiglio di amministrazione, il gruppo guidato dall'amministratore delegato Giuseppe Castagna è pronto a compiere un ulteriore passo nel processo di de-risking dell'attivo. Secondo quanto risulta a *MF-Milano Finanza*, starebbe infatti per partire un assessment su un portafoglio dal valore nominale di 2 miliardi di euro. L'esame, affidato a un advisor di imminente nomina, servirà per vagliare le diverse opzioni sul tavolo e individuare quella più conveniente per la banca. Un percorso simile a quello fatto negli anni scorsi prima di avviare la trattativa con il Fonspa.

Le opzioni sul tavolo? Da un lato, proprio come accaduto in passato, Banco Bpm potrebbe siglare un'alleanza con un partner industriale specializzato nella lavorazione di questa tipologia di crediti. Qualcosa di simile, insomma, a quanto fatto da Intesa Sanpaolo, che l'anno scorso ha stretto un accordo con Prelios per un portafoglio di unlikely-to-pay (utp) dal valore complessivo di circa 10 miliardi di euro. In alternativa o parallelamente a un'iniziativa di questo genere l'istituto potrebbe cedere una parte del portafoglio proprio come fatto nel corso del 2019 dalla Ca' de Sass. In questo caso però Banco Bpm dovrà valutare con attenzione gli impatti patrimoniali di un eventuale deal, fermo restando che il gruppo potrebbe giocare alcune carte per rafforzare il capitale come

la quotazione della partecipata Agos Ducato. Al momento, comunque, tutte le opzioni

sono sul tavolo e la banca non avrebbe ancora individuato una strategia. A questo servirà il lavoro con l'advisor.

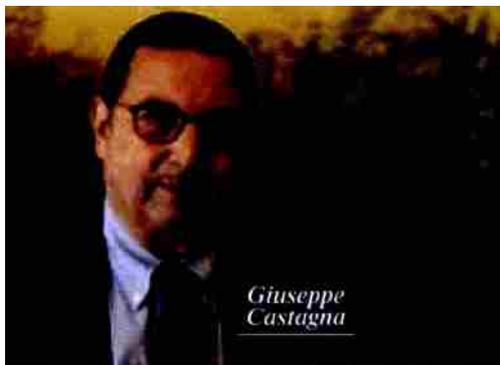
Occorre peraltro ricordare che oggi in Italia non sono molte le possibili controparti di un deal sugli utp. Se la presenza di investitori speculativi si è notevolmente diradata, sul mercato si sta consolidando la posizione di operatori industriali come per l'appunto Fonspa, Illimity, Intrum o DoValue.

Banco Bpm non è l'unico istituto impegnato in attività di de-risking in questa fase. Come riportato nelle scorse settimane da *MF-Milano Finanza*, anche Unicredit ha in pista alcune iniziative. La banca guidata dall'amministratore delegato Jean Pierre Mustier starebbe sondando investitori italiani e internazionali per la cessione di diversi portafogli di crediti deteriorati dall'importo complessivo di quasi 5 miliardi. Nello specifico, Unicredit avrebbe messo sul mercato un portafoglio dall'importo da 2,5 miliardi di crediti in leasing, uno stock di 1,2 miliardi di non performing loans e un ulteriore pacchetto da un miliardo di unlikely-to-pay. Proprio quest'ultimo portafoglio (chiamato Project Dawn) era già stato messo in vendita attorno alla metà dello scorso anno per poi essere ritirato dal mercato prima della presentazione del piano industriale.

Rimane invece per il momento in stand-by il progetto di de-risking di Montepaschi in vista della privatizzazione. L'idea condivisa nei mesi scorsi dal Tesoro con la Commissione Ue prevedeva la cessione di un portafoglio di non performing exposure vicino a 9,7 miliardi. Uno stock inferiore quindi rispetto alle ipotesi più ambiziose circolate nei mesi scorsi (l'asticella era stata elevata fino a 14,5 miliardi, pari all'in-

tera esposizione deteriorata riportata nella trimestrale al 30 settembre). Anche così però l'operazione avrebbe avuto un impatto decisivo sugli attivi della banca senese, riducendone la rischiosità. Sotto il profilo tecnico il portafoglio sarebbe stato trasferito ad Amco (la ex Sga) attraverso una scissione societaria che avrebbe isolato la good bank dalla bad bank. Il progetto è stato a lungo oggetto di discussione tra il Tesoro e la Commissione Ue, ma la pandemia e la nomina del nuovo cda di Mps hanno per il momento imposto una battuta d'arresto alla delicata trattativa. (riproduzione riservata)





ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE

Gli scontri in Carisbo in un libro di Gandolfo e di Nunzio

Quelle casseforti poco trasparenti dove contano gli amici degli amici

di **Aldo Balzanelli**

A chi in questi giorni si sta appassionando all'ultima baruffa in corso all'interno della Fondazione Carisbo, è consigliabile la lettura di un'inchiesta appena pubblicata da Ponte delle Grazie, "I Signori delle città", un corposo lavoro (oltre 500 pagine) di due giovani giornalisti, Alessandro di Nunzio e Diego Gandolfo, che ricostruiscono fatti e misfatti delle fondazioni bancarie, che in Italia gestiscono un tesoro da 40 miliardi di euro. La tesi è che le fondazioni sono enti privati che gestiscono un patrimonio sostanzialmente pubblico e lo fanno, di conseguenza, con pochissima trasparenza. I loro presidenti, i signori delle città, appunto, grazie a questa enorme disponibilità di risorse sono in grado di condizionare la vita dei territori, aprendo o chiudendo i rubinetti del flusso di denaro che per legge sono obbligati a investire, indirizzandolo verso questo o quel settore d'intervento. E non sempre hanno svolto al meglio il loro compito.

Nel racconto non mancano i capitoli dedicati alla Fondazione Carisbo. Uno in particolare è degno di attenzione per il fatto che riferisce di una vicenda sostanzialmente inedita: l'acquisto nel 2009 da parte della Fondazione del 49% di una società di sviluppo immobiliare, la Sist, che intendeva ristrutturare un complesso sul lungomare di Salerno. Cifra investita: nove milioni di euro. La ristrutturazione non andrà in porto a causa di un contenzioso giudiziario con il Comune campano e la Fondazione sostanzialmente ci rimetterà sei milioni. Una bella cifretta, considerando tra l'altro che gli investimenti dovrebbero riguardare il territorio, e non risulta che il lungomare di Salerno si trovi nel bolognese. Nel libro compare spesso il nome di Fabio Roversi Monaco, a lungo presidente della Fondazione, passato poi alla guida del Museo della città. E proprio sui rapporti tra Fondazione e Museo il libro si diffonde, mettendo in

evidenza lo scontro andato in scena all'interno dell'istituzione di Palazzo Saraceni tra chi, come il successore di Roversi alla presidenza, Leone Sibani, valutava eccessive le quote dei finanziamenti destinati alla cultura (museo, mostre e opere d'arte) rispetto al welfare del territorio, e chi invece sosteneva Roversi nel suo costoso progetto di sviluppo del Museo. Nel 2015 e nel 2016 per esempio, dei 13,5 milioni erogati complessivamente dalla Fondazione, circa 8 erano destinati al Museo della città.

Sempre in relazione alle vicende bolognesi, viene ripercorsa la compravendita di Palazzo Pepoli. Ceduto dalla Cassa di Risparmio a un costruttore molisano per poco meno di 20 milioni, viene ricomprato poco dopo dalla Fondazione, ma solo per metà, per la stessa cifra. Un "affare" decisamente poco remunerativo. Infine un'eco delle polemiche che affliggono in questi giorni la Fondazione arriva dallo scontro avvenuto all'interno dell'istituzione sui contributi concessi a quelli che il presidente Sibani aveva definito "gli amici e gli amici degli amici". I finanziamenti cioè erogati a enti e organismi di cui faceva parte chi apparteneva anche alla Fondazione. In sostanza Sibani, per evitare conflitti di interesse, chiedeva che i soci o gli amministratori non si finanziassero da soli, ma vinse solo in parte la sua battaglia perché il divieto fu limitato agli organi direttivi e non all'assemblea dei cento soci, in cui siedono tutti i notabili della città. Tra questi un personaggio al centro delle polemiche di questi giorni, l'ex vicepresidente e attuale presidente onorario della Fondazione Carisbo, Gianfranco Ragonese, che per molti anni, almeno fino al 2015, ha ottenuto decine di migliaia di euro di finanziamenti per la sua "Fondazione italiana per il ceto medio".

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Il libro
I Signori delle città**Il volume**
La copertina del libro
inchiesta sulle
fondazioni

PRESTITI GARANTITI

L'Abi alla task force: «Migliorare le procedure informatiche»

Per accelerare è cruciale l'autocertificazione, ma non si sa in quale legge entrerà

Interventi di semplificazione normativi e tecnici: sono questi i punti portati dall'Abi all'attenzione alla task force Mef, Mis, Bankitalia, Sace e Mcc che si è riunita ieri. E tra questi c'è la questione dei collegamenti con il portale del fondo per le Pmi che ancora fanno fatica ad andare a regime. Il punto è stato fatto in queste ore, ormai a circa due settimane dell'avvio delle procedure per inoltrare al fondo le domande e avere il via libera per le garanzie pubbliche. Quello che sta accadendo in queste ore è che alcune banche, qualcuna anche più grande, non è dotata dei sistemi informatici in grado di dialogare in modo rapido ed efficace con il portale del fondo per le Pmi e quindi incontra difficoltà (sistema che si impalla, connessione che cade) quando si tratta di disporre i cosiddetti invii massivi, che fanno perno su tracciati informatici indicati dal fondo. Le banche che avevano in passato maggiori occasioni di interfacciarsi con il fondo non hanno grandi difficoltà a fare gli invii, le altre faticano. La situazione è più semplice di notte, quando la disponibilità di connessione è maggiore. Mentre le domande inserite manualmente, una per una, richiedono un percorso laborioso perché vanno compilate parecchie informazioni. Da qui l'esigenza di cercare una soluzione che possa rendere ancora più efficaci gli sforzi sinora sostenuti da tutte le parti coinvolte nel processo previsto dal decreto Li-

quidità. Non solo per i prestiti fino a 25 mila euro, ma anche in vista dell'incremento delle domande per i crediti sopra i 25 mila euro (ieri erano 130 mila le domande arrivate al fondo). E qui entra in gioco un altro aspetto, quello delle semplificazioni, ma anche della certezza dei comportamenti, sui quali da giorni Abi concentra l'attenzione per richiedere misure che sono essenziali per ottenere una velocizzazione dei prestiti i quali altrimenti potrebbero segnare il passo. In primis l'autocertificazione, o meglio la sua estensione ai crediti sopra i 25 mila euro e fino a 800 mila euro. Il governo ne ha riconosciuto la necessità per accelerare i finanziamenti, ma all'atto pratico non si capisce in quale provvedimento e come debba atterrare. Ha fatto la sua comparsa negli emendamenti al decreto Liquidità (ora in fase di conversione, ma per avere la legge approvata si arriverà a fine mese). Poi è spuntata anche nel decreto Rilancio, per poi vedere cancellati gli articoli che la introducevano. Ora pare destinata a essere introdotta con il decreto Liquidità: ci vorrà più tempo (con il decreto Rilancio poteva entrare in vigore a metà mese) ma almeno quando sarà approvata lo sarà in modo definitivo. Infine l'estensione dell'esenzione dal reato di bancarotta (previsto dall'articolo 217 della Legge Fallimentare per i prestiti alle imprese in concordato) ai prestiti garantiti dallo Stato. Un provvedimento di coerenza legislativa, fondamentale per superare ogni remora sull'erogazione dei crediti. Ma per ora nelle norme in approvazione non v'è traccia.

—L.Ser.

© RIPRODUZIONE RISERVATA





Carla Ruocco,
pres.
Commissio-
sione
banche

Liquidità Via all'inchiesta sui prestiti garantiti

Perrone — a pag. 10

Inchiesta sui crediti garantiti, un questionario a 150 banche

Decreto liquidità. La commissione bicamerale presieduta da Ruocco delibera un'indagine: «Chiediamo innanzitutto quante sono state le richieste di finanziamento presentate dalle imprese»



Da lunedì in banca senza appuntamento. Da lunedì si potrà tornare ad andare in banca senza appuntamento. L'accordo sindacati-Abi prevede ingressi contingentati nelle filiali, anche senza appuntamento, ma con rapporto massimo di uno a uno tra numero di clienti e lavoratori.

10

LE DOMANDE DEL QUESTIONARIO

Gli istituti di credito dovranno rispondere a dieci domande per verificare l'applicazione del "decreto Liquidità"

Manuela Perrone

ROMA

Sta per partire alla volta di 150 istituti di credito italiani un questionario in dieci domande per verificare l'applicazione del "decreto Liquidità" e delle misure finanziarie del "cura Italia". Mittente: la commissione bicamerale d'inchiesta sul sistema bancario e finanziario, il cui ufficio di presidenza, integrato dai rappresentanti dei gruppi, lo scorso 7 maggio ha deliberato l'indagine.

«Chiediamo innanzitutto quante sono state le richieste di finanziamento presentate, sia quelle di importo inferiore a 25 mila euro, sia quelle di importo superiore per l'accesso al Fondo centrale di garanzia delle Pmi», spiega la presidente della commissione, Carla Ruocco (M5S), da cui è partito l'input. «Vogliamo inoltre sapere quali sono state le domande accolte e ammesse all'erogazione del prestito per ciascuna tipologia e, questo è un punto importante, quante di esse, e per quali importi complessivi sul totale dell'accogliuto, hanno estinto o compensato, anche parzialmente, pregresse posizioni di finanziamento».

L'obiettivo, in sintesi, è distinguere quante somme sono realmente desti-

nate a nuovi prestiti. «Ricordiamo che si tratta di finanziamenti con garanzia dello Stato. Noi chiediamo infatti esplicitamente alle banche di segnalare quali misure hanno adottato per prevenire indebite compensazioni o estinzioni di debiti preesistenti, distinguendo tra esposizioni "sconfinate" e altre».

Non è finita qui. Nel questionario si domanda quali sono stati, in media, i tempi di lavorazione delle richieste e qual è la loro stima futura. «Purtroppo da quel che è emerso finora risulta che lo scoglio della burocrazia è molto forte: un nodo irrisolto che il Paese sconta in questa fase drammatica per famiglie e imprese», commenta Ruocco. Con gli altri quesiti si indaga anche sugli interessi applicati per ogni operazione di finanziamento (chiedendo di fornire, laddove possibile, il tasso medio ponderato sull'ammontare complessivo dei prestiti accordati per ciascuna tipologia), nonché sulle commissioni, spese e costi di qualunque tipo applicati dagli istituti di credito.

La bicamerale prova inoltre a fare luce sull'attuazione delle misure del Dl "cura Italia", dalla moratoria sui mutui prima casa alla revoca di affidamenti e sospensione dei prestiti. An-

che in questo caso si chiedono informazioni suddivise per tipo di intervento, categoria di soggetto richiedente e problematiche applicative riscontrate.

La nona domanda è dedicata alla modulistica utilizzata: si è fatto ricorso agli schemi predisposti dalla task force liquidità tra Mef, Bankitalia, Abi, Mcc, Sace e Mise? Oppure a livello di singole filiali sono stati usati altri documenti? «A questo proposito - precisa Ruocco - chiediamo anche per quante pratiche lavorate è stata richiesta documentazione per la valutazione del merito creditizio e l'assolvimento degli obblighi dell'antiriciclaggio». L'ultimo quesito riguarda invece il ricorso all'autocertificazione, altro indicatore di pratiche "snelle". «È stato efficace per lo svolgimento dell'istruttoria - si legge nel questionario - o è stata comunque richiesta



ulteriore documentazione ai soggetti istanti? Se sì, per quale finalità?».

Le banche avranno sette giorni di tempo dall'invio della mail certificata Pec per rispondere alla commissione d'inchiesta, che oggi con l'audizione del Mise concluderà il ciclo di confronto con i vari componenti della task force liquidità. Ruocco si augura di poter offrire a stretto giro una mappa accurata: «È un'operazione trasparente per correggere eventuali distorsioni, un altro tassello dopo il form che abbiamo predisposto per consentire a cittadini e imprese di inoltrare automaticamente i reclami alla Banca D'Italia». A fotografia scattata, la commissione conta di affrontare un ulteriore nodo emerso con nettezza in queste settimane: l'esigenza molto sentita nel sistema creditizio di uno scudo penale per scongiurare il rischio di concorso in bancarotta. Ma questa è un'altra storia.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Alcuni istituti fanno fatica a dialogare in modo rapido con il portale del fondo per le Pmi



IMMAGINE ECONOMICA

Carla Ruocco. La presidente della Commissione Banche annuncia l'invio di un questionario a 150 istituti di credito per monitorare l'erogazione di liquidità

GIUDIZIO ALLINEATO ALL'ITALIA

Intesa e UniCredit declassate da Fitch

Fitch ha ridotto il rating a lungo termine senior preferred (unsecured) di Intesa Sanpaolo a 'BBB-' da 'BBB', con outlook stabile. Declassamento analogo per UniCredit. La decisione dell'agenzia segue il declassamento del rating dell'Italia comunicato lo scorso 28 aprile.



ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE



IN BREVE**DOVALUE****I ricavi aumentano
del 55% nel trimestre**

Nel primo trimestre del 2020, doValue ha registrato ricavi lordi per 84,3 milioni, in aumento del +55% sul primo trimestre 2019. L'Ebitda esclusi gli elementi non ricorrenti è pari a 19,5 milioni (+21%) mentre il risultato attribuibile agli azionisti della capogruppo esclusi oneri non ricorrenti è pari a 0,1 milioni rispetto agli 8,3 milioni del primo trimestre 2019 per la crescita degli ammortamenti su attività immateriali.



Intesa-Ubi, l'Antitrust avvia una indagine sulla offerta di scambio

IL RISIKO DEL CREDITO

L'Antitrust ha avviato un'istruttoria per verificare le conseguenze dell'Offerta pubblica di scambio di Intesa Sanpaolo su Ubi Banca: nelle sedi dei due istituti e di Mediobanca (advisor del gruppo torinese) acquisiti documenti sul deal, che do-

vrebbe portare la prima banca italiana ad acquisire la quarta. Con effetti «significativi», rileva il garante del mercato: privando il sistema bancario di un operatore (Ubi) che in futuro avrebbe potuto costituire un terzo gruppo, e facendo venir meno «la sostanziale simmetria» Intesa-Unicredit. **Festa** — a pag. 20

Istruttoria al via Ubi-Intesa, ecco l'Antitrust faro su posizione dominante

L'Antitrust avvia l'istruttoria sull'Ops di Intesa Sanpaolo su Ubi Banca. La Guardia di Finanza ha acquisito documenti nelle sedi di Intesa, Ubi e Mediobanca **Festa** — a pag. 20

Intesa-Ubi, in campo l'Antitrust Faro sulla posizione dominante

BANCHE

Blitz dell'Authority a caccia di documenti: entro giugno il verdetto sull'operazione

Nel mirino le aree dove i due istituti sono più radicati, risparmio e assicurazioni

Carlo Festa
MILANO

L'Antitrust avvia l'istruttoria sull'offerta pubblica di scambio di Intesa Sanpaolo per acquisire Ubi Banca, dando vita a una concentrazione del settore bancario. La Guardia di Finanza, proprio su mandato dell'autorità, ha acquisito documenti nelle sedi di Intesa Sanpaolo, Ubi Banca e Mediobanca, che svolge il ruolo di advisor della transazione.

L'iter ha una tempistica definita. L'Autorità Garante della Concorrenza

e del Mercato ha avviato l'11 maggio il procedimento istruttorio sull'offerta pubblica di scambio, a propria volta promossa il 17 febbraio scorso. Il procedimento dovrà concludersi entro 60 giorni. Entro fine giugno è atteso quindi il verdetto.

Le motivazioni dell'indagine sono state spiegate ieri. «In considerazione dell'importanza dell'operazione - spiega l'authority - l'istruttoria è volta a verificare i possibili effetti sulle dinamiche concorrenziali nei mercati bancari, finanziari e assicurativi, nazionali e locali». Del resto, fa notare l'Antitrust, l'acquisizione di Ubi da parte di Intesa è in grado di modificare significativamente il contesto bancario sotto due profili: da un lato, privando il sistema di un operatore di medie dimensioni come Ubi, che in un futuro non remoto avrebbe potuto fungere da polo di aggregazione, costituendo un terzo gruppo bancario di grandi dimensioni a fianco di Intesa e Unicredit. Dall'altro l'operazione

farà venir meno «la sostanziale simmetria» fra Intesa e UniCredit, con l'importante crescita della prima.

In particolare, l'Antitrust punta ad analizzare gli effetti dell'unione soprattutto nelle aree geografiche dove sono dominanti le reti commerciali dei due istituti, quindi ad esempio in Lombardia nel bresciano e nel bergamasco. L'Ops potrebbe determinare «la creazione o il rafforzamento di una posizione dominante in alcuni mercati provinciali della raccolta, degli impieghi alle famiglie consumatrici e degli impieghi alle famiglie produttrici-piccole im-



prese, nei mercati degli impieghi alle imprese medio-grandi e degli impieghi agli enti pubblici, nei mercati nel settore del risparmio gestito, nel mercato del risparmio amministrato, nonché nei mercati assicurativi, tale da eliminare o ridurre in modo sostanziale e durevole la concorrenza» spiega l'Antitrust.

La Guardia di Finanza, su richiesta dell'Authority, starebbe inoltre verificando anche gli effetti di un'operazione più estesa che riguarda anche Unipol e Bper. Il progetto, presentato a febbraio da Intesa, prevede infatti la cessione di una parte della rete di Ubi a Bper proprio per rispettare i vincoli imposti dalla disciplina.

Nel frattempo, l'Ops sta proseguendo a tappe forzate. «L'operazione andrà avanti anche in presenza di adesioni al 50% più una azione del capitale di Ubi», ha dichiarato qualche giorno fa il ceo di Intesa Sanpaolo, Carlo Messina in assemblea. Il Cda di Ubi attende invece la presentazione del prospetto ed è al lavoro con gli advisor Credit Suisse e Goldman Sachs e con l'avvocato Sergio Erede per definire una strategia di difesa, anche se lo spazio di manovra per un'offerta concorrente sembra assai ridotto.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

BoT, asta ok Banche, più BTP in portafoglio

MERCATI

Il Tesoro colloca 7 miliardi di titoli a un anno e 3,5 flessibili. Tassi in calo

Bankitalia: gli istituti detengono 397 miliardi di bond italiani
Maximilian Cellino

Rendimenti in calo, come prevedibile, per i BoT emessi ieri dal Tesoro, che oggi avrà però di fronte una prova più impegnativa con un ammontare fino a 9 miliardi di euro di BTP da collocare nell'asta a medio-lungo termine di metà mese. Anche in questo caso non mancherà forse la domanda degli investitori, disposti a fare la fila per un rendimento difficile da reperire altrove su scadenze che vanno dai 3 ai 20 anni. Così come per la verità non è mancato neanche nel momento più buio il sostegno delle banche italiane, pronte ad arrotondare la quota di titoli pubblici a marzo come confermano i dati pubblicati dalla Banca d'Italia.

Tornando a ieri - in un giorno in cui

in Borsa si è respirata aria moderatamente ottimista (+1,02% il Ftse Mib) e il rendimento del BTP decennale si è mosso poco all'1,90% per uno spread sul Bund a quota 241 - il Tesoro ha collocato 7 miliardi di BoT a 12 mesi a un tasso dello 0,248% in calo di ben 29 punti base rispetto al mese scorso, ottenendo richieste 1,71 volte superiori. Nell'operazione sono stati emessi anche BoT flessibili con scadenza 14/10/2020 per 3,5 miliardi a un rendimento medio allo 0,024% e che hanno incontrato una richiesta quasi doppia pari a 6,69 miliardi. Oggi invece sul mercato finirà un ammontare compreso fra 4 e 4,5 miliardi di BTP a 3 anni, 2-2,5 miliardi di settennali, 0,75-1 miliardo di titoli a 15 anni e un ammontare analogo di ventennali.

Sempre ieri, invece, la Banca d'Italia ha certificato ciò che i dati Bce avevano già lasciato intendere, ovvero che nella fase più tesa per i mercati in piena emergenza Covid-19 gli istituti di credito del nostro Paese hanno arrotondato complessivamente la quota in portafoglio di titoli di Stato italiani, portandola da 383,6 a poco più di 397 miliardi: un livello vicino a quello

della scorsa estate. Il dato conferma appunto come, oltre all'Eurotower, siano state le banche italiane a porre un argine all'emorragia causata dalla fuga degli investitori esteri che in quel periodo, secondo le stime di UniCredit, erano stati venditori netti di un ammontare fra i 40 e i 50 miliardi.

Il potenziale disimpegno dei grandi fondi internazionali pone in effetti seri dubbi sulla sostenibilità del debito italiano, a maggior ragione vista l'ulteriore incertezza causata dalla sentenza della Corte costituzionale tedesca sul piano di riacquisti di titoli pubblici di Francoforte. «È arrivata quando le azioni della Bce per attenuare le ricadute della pandemia sembravano già timide rispetto a quelle della Federal Reserve Usa e minaccia di alimentare nel lungo termine la frammentazione all'interno dell'Eurozona», ha avvertito ieri BlackRock. Per questo motivo il principale asset manager a livello globale sta valutando di rivedere la propria posizione sul debito dei paesi del Sud Europa, che finora era «sovrapeso» nei portafogli. Per l'Italia sarebbe ulteriore pioggia sul bagnato.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Asta Bot 12 mesi

Importi in milioni di euro e rendimenti in %	Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Ieri
IMPORTO RICHIESTO	10.553	10.495	10.700	10.173	11.936
IMPORTO ASSEGNATO	7.000	6.000	6.500	6.500	7.000
VAR. %	-0,242	-0,319	0,072	0,534	0,248

Fonte: Mef



MUTUI

**Sospensione rate
fino a 12 mesi
per chi è in difficoltà**

Laura Cavestri - pagina 11

In banca/2

LE ALTRE AGEVOLAZIONI

Dal protocollo Abi-consumatori moratoria su mutui e prestiti

Un aiuto per chi ha perso il lavoro, ha subito riduzioni d'orario o ha perso fatturato

Laura Cavestri

Una mano tesa a sostenere le famiglie, i lavoratori autonomi e i liberi professionisti in difficoltà con il pagamento con i canoni.

DI COSA SI TRATTA

Con l'accordo raggiunto il 22 aprile da Abi (l'associazione delle banche italiane) e 17 associazioni dei consumatori si prevede la possibilità di sospendere fino a 12 mesi la quota capitale dei mutui garantiti da immobili, ma anche di altri finanziamenti a rimborso rateale.

Può accedere alla moratoria chi ha perso il lavoro, ha subito riduzioni di orario o ha perso fatturato.

Abi e le associazioni dei consumatori (Acu, Adiconsum, Adoc, Altroconsumo, Asso-Consum, Assoutenti, Cittadinanzattiva, Codacons, Confconsumatori, Centro Tutela Consumatori e Utenti, Federconsumatori, La Casa del consumatore, Lega consumatori, Movimento consumatori, Movimento difesa del cittadino, Udicon, Unione nazionale dei consumatori)

hanno, infatti, siglato un'intesa che permette di sospendere fino a 12 mesi il pagamento delle rate dei mutui ipotecari e degli altri prestiti in fase di rimborso.

LE TIPOLOGIE DI PRESTITI COINVOLTE

Più in particolare, la moratoria riguarda:

- mutui ipotecari su abitazioni non di lusso concessi a privati prima del 31 gennaio 2020 per ristrutturare gli immobili oggetto di ipoteca;
- mutui per liquidità e mutui per l'acquisto di immobili non prima casa a cui è precluso l'accesso al fondo di Solidarietà o che, pur riguardando l'acquisto dell'abitazione principale, non hanno i requisiti per beneficiare delle facilitazioni dello stesso Fondo;
- finanziamenti «non garantiti da garanzia reale a rimborso rateale erogati prima del 31 gennaio 2020».

La sospensione – senza alcuna commissione da pagare – è valida anche in presenza di rate scadute e «non pagate dopo il 31 gennaio 2020».

Va sottolineato che, una volta terminato il periodo di moratoria, si deve ricominciare a pagare le rate con contestuale allungamento del piano di rimborso pari alla durata della sospensione.

COME SI ACCEDE ALL'AGEVOLAZIONE

All'agevolazione si accede sulla base di alcuni requisiti specifici:

cessazione del rapporto di lavoro subordinato per qualsiasi tipo di contratto; sospensione dal lavoro o la riduzione dell'orario di lavoro per almeno 30 giorni; morte o insorgenza di condizioni di non autosufficienza; riduzione di un terzo del fatturato causata dall'epidemia se si è lavoratori autonomi e liberi professionisti.

La moratoria rientra nel quadro del rapporto di collaborazione collaborativa stilato già da alcuni anni tra Abi e Associazioni dei consumatori e i moduli per l'inoltro delle richieste sono disponibili sul sito di Abi insieme all'elenco delle banche aderenti all'iniziativa.

Complessivamente soddisfatte le associazioni dei consumatori, concordi sul fatto che l'intesa è ciò che serve in questo momento di difficoltà e che non aveva senso – come infatti non è avvenuto – distinguere tra prime e seconde case.

L'INCOGNITA BLACK LIST

Ora serve solo un ulteriore tassello, aveva fatto notare Stefano Cherti, responsabile banche e assicurazioni per Unione nazionale consumatori: «Congelare, dal 1° marzo 2020 a settembre (o anche oltre) tutte le segnalazioni alle "black list" di cattivi pagatori o ritardatari». Ma su questo deve intervenire il legislatore.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



**LE REGOLE
PER ACCEDERE AI BENEFICI****Mutui e prestiti**

La moratoria riguarda:

- mutui ipotecari su abitazioni non di lusso concessi a privati prima del 31 gennaio 2020 per ristrutturare gli immobili oggetto di ipoteca;
- mutui per liquidità e mutui per l'acquisto di immobili non prima casa a cui è precluso l'accesso al fondo di Solidarietà o che, pur riguardando l'acquisto dell'abitazione principale, non hanno i requisiti per beneficiare delle facilitazioni dello stesso Fondo;
- finanziamenti «non garantiti da garanzia reale a rimborso rateale erogati prima del 31 gennaio 2020».

La sospensione non prevede il pagamento di alcun tipo di commissione

La ripresa dei pagamenti

Va sottolineato che, una volta terminato il periodo di moratoria, si deve ricominciare a pagare le rate con contestuale allungamento del piano di rimborso pari alla durata della sospensione

I requisiti per accedere

All'agevolazione si accede sulla base di alcuni requisiti specifici: la cessazione del rapporto di lavoro subordinato per qualsiasi tipo di contratto; la sospensione dal lavoro o la riduzione dell'orario di lavoro per almeno 30 giorni; morte o insorgenza di condizioni di non autosufficienza; riduzione di un terzo del fatturato causata dall'epidemia se si è lavoratori autonomi e liberi professionisti

Home » Teramo notizie » Popolare di Bari, esito incontro Anci Abruzzo con sindacati e lavoratori

Popolare di Bari, esito incontro Anci Abruzzo con sindacati e lavoratori

scritto da Redazione | 11 maggio 2020



TERAMO – Questa mattina Anci Abruzzo, alla presenza del Presidente Gianguido D'Alberto Sindaco di Teramo e di Carlo Masci Sindaco di Pescara, ha incontrato le rappresentanze sindacali abruzzesi e di categoria dei lavoratori della Banca Popolare di Bari, sottoposta a commissariamento in seguito al salvataggio governativo dello scorso dicembre. Sono state affrontate le criticità, che si stanno aggravando con l'insorgere dell'emergenza Coronavirus.

Il piano di Ristrutturazione ed efficientamento presentato dai Commissari, prevede la chiusura di 39 filiali delle 97 in Abruzzo e 900 esuberi (600 in rete, 300 in direzione) su un totale di 2.600; 510 risorse destinate alla mobilità territoriale e/o riconversione professionale da individuare nell'ambito del gruppo. Numeri percentualmente più alti di quelli previsti per altri territori. Perciò si tratta di una proposta che sarebbe già inaccettabile in tempi normali e che oggi appare ancora più improponibile, con le dinamiche economiche e sociali che si stanno producendo nel nostro tessuto territoriale.

Sia Tercas che Caripe, non sono stati la causa della crisi aziendale, anzi la loro diffusione capillare e la loro remunerazione sul territorio abruzzese potrebbero essere il punto di ripartenza per il rilancio della banca al servizio del Mezzogiorno, di cui si parla come strumento per la ripartenza, e rispondere alle nuove esigenze del credito per il rilancio del dopo-pandemia. Non è possibile disegnare una nuova vita dell'istituto di credito guardando solo ai numeri ma, affinché essa sia reale ed efficace, è indispensabile tenere in primo piano i valori del territorio in cui insiste. In questa ottica, prima che sui lavoratori, i progetti di rilancio debbono partire dal taglio dei costi, dall'eliminazione delle spese improduttive, dalla valutazione di tutte quelle voci di bilancio che appaiono secondarie e non funzionali a tutto quanto appena detto.

È evidente che nel Piano di ristrutturazione presentato, manca un Piano Industriale senza il quale il rilancio non può essere immaginato e appare pertanto senza alcuna progettualità di lungo

ULTIME NOTIZIE

Banca Popolare Bari, azzeramento Piano dei Commissari: c'è l'intesa

11 maggio 2020

Popolare di Bari, esito incontro Anci Abruzzo con sindacati e lavoratori

11 maggio 2020

Fase 2 emergenza Coronavirus, TUA replica a Blasioli

11 maggio 2020

Scomparsa tre poliziotti, cerimonia a Montesilvano oggi per ricordarli

11 maggio 2020

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE

periodo e senza futuro. Tra l'altro, proprio per quanto accaduto negli ultimi mesi, i criteri che hanno portato a questo Piano non sono più attuali, ed è pertanto indispensabile riprendere una nuova trattativa, azzerandolo e tornando a convocare un tavolo con i Commissari; un tavolo che veda protagonisti gli Enti locali interessati (Comuni e Regioni) i Parlamentari, il Governo e le Organizzazioni sindacali dei lavoratori.

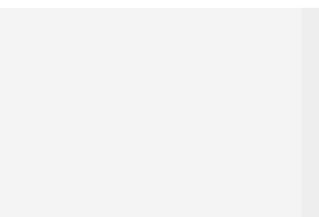
In questo senso Anci Abruzzo si farà promotore di una mobilitazione, per tornare a determinare una nuova pagina della funzione di questo Istituto di Credito in Abruzzo. Il Sindaco D'Alberto torna a sottolineare che sarà al fianco dei lavoratori e della nostra economia per difendere la dimensione strategica e sociale di questa battaglia.

Popolare di Bari, esito incontro Anci Abruzzo con sindacati e lavoratori ultima modifica: 2020-05-11T18:31:12+00:00 da Redazione



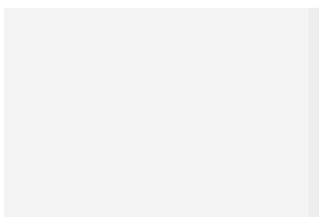
ULTIMI EVENTI

LEGGI ANCHE



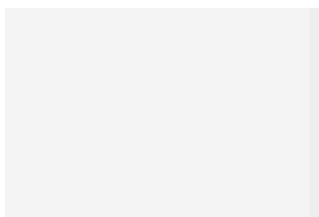
La storia di Camillo Iacoboni leader nel settore "sewer contractor"

11 maggio 2020



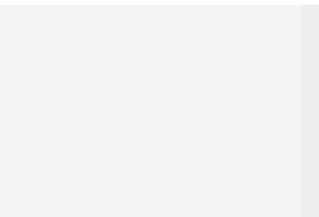
Tortoreto si prepara ad accogliere i turisti: a lavoro con le categorie

11 maggio 2020



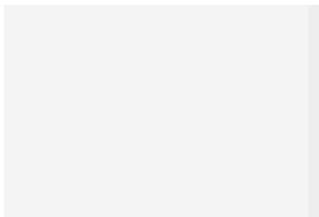
Giulianova, Consiglio Comunale: l'ordine del giorno del 12 maggio

11 maggio 2020



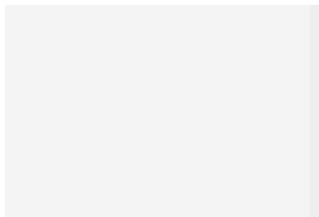
"Quando la banda passò" al Festival de Cinema da Baixa Fluminense

10 maggio 2020



Festa della Mamma 2020, il messaggio del sindaco di Teramo

10 maggio 2020



Covid-19, il Comune di Pineto consegna mascherine a domicilio

10 maggio 2020

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE

L'Altravoce dell'Italia L'Italia Rovesciata

LA GRANDE DISILLUSIONE Banca Popolare di Bari, tagli micidiali a raffica I commissari cancellano il Sud dai piani di rilancio

Sotto la scure non solo 94 filiali e 900 dipendenti, ma tutto il tessuto produttivo del Mezzogiorno

VINCENZO DAMIANI | 12 MAG. 2020 16:24 | 0 commenti



[banca popolare di bari](#)



Tempo di lettura 5 Minuti

Altro che Banca del Sud. Il piano industriale della nuova Banca Popolare di Bari, commissariata lo scorso dicembre per malagestione, il Mezzogiorno sembra volerlo cancellare dai suoi radar. Il progetto di "rilancio" dell'istituto di credito prevede tagli su tagli che travolgono non



WEB

Cerca nell'Archivio

Cerca...

All Sezioni

All Province

All Argomenti

All Giornalisti

Conferma

Ultimi articoli

Meteo, anticiclone africano in Calabria: fino a 37 gradi e Cosenza tra le città più calde

Cutolo resta in cella, difesa annuncia opposizione

VIDEO - La Grande Balla, un coro unanime di consensi sul libro che ha anticipato i temi della crisi del coronavirus

Coronavirus, in Italia si riduce ancora il numero dei malati

Coronavirus in Calabria: 4 contagi e 4 guariti. Resta inalterato il numero degli attualmente infetti

Ultime foto

FOTO - L'incendio nel salumificio di Spilinga (Vibo Valentia)

FOTO - Le visite al cimitero di Vibo Valentia nel primo giorno della fase 2 del Coronavirus

FOTO - Bomba d'acqua nel Vibonese, le immagini dei danni

FOTO - Il messaggio di speranza dei bambini della Scuola dell'infanzia San Giuseppe di Mileto

FOTO - Coronavirus, i controlli ai passeggeri provenienti dal Nord in arrivo alla stazione di Vibo-Pizzo

solo dipendenti e filiali della Bpb ma che finiscono per coinvolgere il tessuto

€14,99 mensile

economico e produttivo del Sud. Basta dare un'occhiata ai numeri: Pop Bari vanta 600mila clienti in tutta Italia, ma prevalentemente concentrati al Sud, 70mila soci e ben 100mila aziende, a queste ultime fa riferimento il 60% degli impieghi, circa 6 miliardi di euro.

La Banca commissariata possiede quote significative di mercato, sia nella raccolta che negli impieghi, in Puglia, Basilicata, Abruzzo e Calabria, oltre il 10% del totale. In Basilicata Bpb ha il 26% del mercato, in Puglia il 9,7%, in Calabria il 10%. I commissari hanno annunciato la volontà di chiudere 94 delle 291 filiali: in Calabria verrebbero "soppressi" sei sedi su sette, in Abruzzo 39 su 97, in Campania 10 su 43, in Basilicata 7 su 33, in Puglia 12 su 76. Poi, nel Lazio 2 su 5, nelle Marche 9 su 17.

In sostanza, Bpb sparisce dalla Calabria, dimessa la sua presenza in Abruzzo, perde una "postazione" su quattro in Campania. E la chiamano Banca del Mezzogiorno. Senza contare l'impatto anche dal punto di vista occupazionale: sono circa 900 gli esuberanti previsti, 300 persone nelle direzioni generali e 600 della rete territoriale. Più che un piano di rilancio appare ai più come un programma di "svuotamento".

LEGAMI A RISCHIO

Il rischio, all'orizzonte, è quello che la Banca Popolare di Bari perda il suo legame con il territorio, in Puglia come nel resto del Sud. Un colpo sotto la cintura per le piccole e medie imprese calabresi, pugliesi, campane, lucane. I sindacati hanno fatto sentire la loro voce, definendo «lacunoso e brutale», del tutto «inaccettabile», il piano di riduzione del personale illustrato dall'azienda con «chiusure di filiali e mobilità funzionale e territoriale tutto sotto la voce costo del personale».

«Numeri sconsiderati» che prevedono la «creazione di 6 aree territoriali con chiusura di tutti i distretti, ridefinizione delle figure professionali, rinnovato format delle filiali in centriche (grandi dimensioni), specialistiche (investimenti/imprese), di presidio (filiali light)».

Il piano dei tagli prevede una riduzione della presenza nelle regioni di insediamento, in quei territori dove gli imprenditori e risparmiatori hanno deciso di affidarsi a un istituto a loro vicino. La Fabi, presente al tavolo del negoziato sul piano di ristrutturazione, ha presentato 20 richieste di chiarimento. Tra queste quella di un documento di dettaglio del piano industriale che non sia solo «illustrativo di intenzioni o auspici» e la definizione della mission futura della banca.

IL DISSENSO

Altra domanda ai commissari è quale sia la logica alla base della chiusura di 94 filiali nonchè l'ammontare degli npl da cedere. Anci Abruzzo ieri ha chiesto, invece, di «azzerare il piano, riconvocare il tavolo e ripartire dai territori». Il presidente Anci, Gianguido D'Alberto, sindaco di Teramo e Carlo Masci, sindaco di Pescara, considerano «non accettabile» il piano «in tempi normali», figuriamoci «oggi con le dinamiche economiche e sociali che si stanno

Ultimi video

VIDEO - La Grande Balla, un coro unanime di consensi sul libro che ha anticipato i temi della crisi del coronavirus

VIDEO - Nicaso al Forum del Quotidiano: «La 'ndrangheta va anche là dove non ci sono emigrati calabresi»

VIDEO - Diamante, due morti in un incidente stradale sulla SS18

VIDEO - La denuncia: «Il 98% del patrimonio criminale sfugge alla confisca. Siamo perdenti»

VIDEO - Incendio nel Vibonese, fiamme in un salumificio di Spilinga

Archivio articoli

Maggio 2020
Aprile 2020
Marzo 2020
Febbraio 2020
Gennaio 2020
Dicembre 2019
Novembre 2019
Ottobre 2019
Settembre 2019
Agosto 2019
Luglio 2019
Giugno 2019
Maggio 2019
Aprile 2019
Marzo 2019
Febbraio 2019
Gennaio 2019
Dicembre 2018
Novembre 2018
Ottobre 2018
Settembre 2018
Agosto 2018
Luglio 2018

producendo nel nostro tessuto economico territoriale». La diffusione capillare delle filiali sui territori delle regioni del Sud dovrebbe essere, invece, il punto di ripartenza delle nuove esigenze del credito per il rilancio del dopo pandemia, proprio guardando alla mission di una banca al servizio del Mezzogiorno di cui si è parlato come strumento per la ripartenza.

«I criteri che hanno portato a questo piano – sostiene Anci Abruzzo – non sono più attuali, dobbiamo riprendere una nuova trattativa azzerandolo e tornando a convocare un tavolo con i commissari della Banca Popolare di Bari che veda protagonisti gli enti locali interessati (Comuni e Regioni) i parlamentari, il governo e le organizzazioni sindacali dei lavoratori».

LE INDAGINI

Sul quasi fallimento di Bpb sono in corso le indagini della Procura, sotto la lente d'ingrandimento degli inquirenti sono finiti anche sette sospetti trasferimenti di danaro effettuati da Marco e Gianluca Jacobini poche ore prima del commissariamento. Lo scorso 12 dicembre, Gianluca Jacobini, ex condirettore generale dell'istituto di credito barese e figlio dell'ex presidente Marco Jacobini, avrebbe trasferito mediante assegni circolari una somma complessiva di 180mila euro dal suo conto della BpB a uno co-intestato a sé e alla moglie aperto in Banca Sella.

A segnalarlo sono stati proprio i neo commissari dell'istituto di credito: complessivamente le operazioni sospette sarebbero sette per oltre 5,5 milioni di euro. Una somma cospicua trasferita da conti Bpb intestati ai due Jacobini. Il trasferimento di somme disposto da Gianluca Jacobini, nei confronti del quale quello stesso giorno il cda aveva deciso di procedere con l'azione di responsabilità, è stato quasi contemporaneo a quello, dello stesso importo, disposto tramite bonifico dal padre, Marco Jacobini.

IL FILONE PRINCIPALE

L'ex presidente, poi, il giorno successivo ha fatto altri cinque bonifici, tutti a favore di familiari e società, per circa 5,5 milioni di euro. Su queste operazioni sospette si sta concentrando l'attività della Procura di Bari, con l'aggiunto Roberto Rossi e i pm Federico Perrone Capano e Lanfranco Marazia al lavoro per valutare ipotesi di reato. Le inchieste principali aperte dalla Procura penale sono cinque, poi ci sono altre decine di fascicoli avviati in base alle singole denunce presentate da alcuni soci e correntisti.

Il filone investigativo principale riguarda i fondi assegnati da Bpb ad alcune imprese che versavano in condizioni economiche critiche. Due settimane fa, la Finanza ha sequestrato 16 milioni di euro a Gianluca Jacobini e ai dirigenti Nicola Loperfido e Giuseppe Marella, rispettivamente ex responsabile della Direzione business ed ex responsabile Internal auditing, nonché della stessa Popolare. L'accusa è di ostacolo alla vigilanza e a Jacobini anche per false comunicazioni sociali. Stando alle indagini la banca avrebbe erogato crediti ad alcuni clienti importanti in corrispondenza all'acquisto di grosse quantità di azioni che venivano acquistate proprio grazie a una parte di quei soldi.

COPYRIGHT

Il Quotidiano del Sud © - RIPRODUZIONE RISERVATA

Giugno 2018
Maggio 2018
Aprile 2018
Marzo 2018
Febbraio 2018
Gennaio 2018
Dicembre 2017
Novembre 2017
Ottobre 2017
Settembre 2017
Agosto 2017
Luglio 2017
Giugno 2017
Maggio 2017
Aprile 2017
Marzo 2017
Febbraio 2017
Gennaio 2017
Dicembre 2016
Novembre 2016
Ottobre 2016
Settembre 2016
Agosto 2016
Luglio 2016
Giugno 2016
Maggio 2016
Aprile 2016
Marzo 2016
Febbraio 2016
Gennaio 2016
Dicembre 2015
Novembre 2015
Ottobre 2015
Settembre 2015
Agosto 2015
Luglio 2015
Giugno 2015
Maggio 2015

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE